



Wir sind Croozer, europaweit einer der führenden Hersteller von Fahrradanhängern für Kinder-, Hunde- und Lasten. Wir sind stolz darauf, dass tagtäglich so viele begeisterte Menschen mit unseren Produkten einfach und sicher unterwegs sind.

Mit unserem Team stehen wir für mehr als 25 Jahre Erfahrung in der Konstruktion von Anhängern. Jeder unserer Croozer wird mit Leidenschaft und viel Liebe zum Detail von Familien für Familien entwickelt. Unsere Produkte, die vor allem der nachhaltigen Mobilität dienen, zeichnen sich durch verantwortungsvolle Produktion und hohen Anspruch an Funktionalität, Qualität und Design aus.

Croozer ist die Marke, die Zukunft gestaltet: Mit Croozer fährst Du immer voraus, denn die Zukunft gehört dem Fahrrad. Von dieser Idee getrieben, steht Croozer für moderne Fortbewegung, die unsere Kunden in die Lage versetzt, Transportprobleme auch morgen einfach zu lösen.

Für unseren Firmensitz in Köln-Braunsfeld suchen wir für das Vertriebsteam ab sofort einen

Kundenmanager m/w/d (in Vollzeit)

Das ist Deine Zukunft bei Croozer:

- Du bist erster Ansprechpartner für unsere Fachhändler und für unsere Endkunden für alle Anfragen im Sales und Aftersales.
- Dich begeistert die professionelle und serviceorientierte Lösung und Bearbeitung aller Kundenanfragen.
- Du liebst den telefonischen Kontakt zu unseren Kunden, überzeugst und verkaufst aktiv unsere Produkte mit deinem Verkaufstalent.
- Du stehst auf Messen und Schulungen unseren Kunden mit deiner Leidenschaft für Croozer und Deinem Wissen rund um unsere Produkte beratend zur Seite.
- Du willst Dich langfristig im Vertrieb weiterentwickeln.

Was Du mitbringst:

- Du brennst für die Marke Croozer.
- Du hast Spaß an Competition.
- Du bist ein Teamplayer mit Humor.
- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Du hast schon erste Berufserfahrungen im serviceorientierten Kundenkontakt und dem aktiven Verkauf am Telefon.
- Du hast sehr gute Deutschkenntnisse und kannst Dich sich sehr gut am Telefon und in E-Mails ausdrücken.
- Du kannst Englisch in Wort und Schrift so gut, dass Du Dich mit Kunden auf Englisch sicher verständigen kannst.
- Du verfügst über gute EDV-Kenntnisse, insbesondere des MS-Office-Pakets; Kenntnisse eines Warenwirtschaftssystems sind von Vorteil.
- Du bringst ein eigenes Interesse mit, interne Prozesse zu gestalten und weiter zu entwickeln

Wenn Du Dich in diesem Profil wiederfindest, sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Starttermins und Deiner Gehaltsvorstellung an bewerbung@croozer.com

Wir freuen uns auf Dich!

Croozer GmbH, Oskar-Jäger-Str. 125, 50825 Köln
www.croozer.com