

Für unser TRELOCK-Team  
suchen wir zum  
nächsten Zeitpunkt einen

## OEM Sales Manager DACH/CEE (m/w/d)



Die Marke TRELOCK steht für Sicherheit, Qualität, Design und Innovation. Das Unternehmen entwickelt in Deutschland Schlösser, Lichtsysteme und Computer für Fahrräder und E-Bikes. Mit dem Know-how aus über 160 Jahren fertigt das Traditionsunternehmen hochwertige und zuverlässige Produkte und vertreibt diese auf dem internationalen Markt. Seit dem 01. Juli 2016 ist TRELOCK Teil der Allegion Markenfamilie.

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

### OEM Sales Manager DACH / CEE (m/w/d)

Ihre Aufgabe:

- Betreuung der OEM Bestandskunden in der genannten Region, sowie Aufbau einer strategischen Ausrichtung und Eröffnung neuer Geschäftsbeziehungen
- Durchführung/Überwachung und Auswertung der jeweiligen Jahresziele
- Input und Unterstützung bei der Entwicklung und Innovation von OEM Produkten
- Enge Zusammenarbeit mit dem internationalen OEM Team

Ihr Profil:

- Universitäts- oder vergleichbarer Abschluss
- Mehrjährige erfolgreiche OEM Arbeitserfahrung mit einer kaufmännischen Funktion in der deutschen Fahrradindustrie ist wünschenswert
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit einem internationalen Team
- Eine selbstorganisierte Arbeitsweise und eine zielführende Gesprächsführung
- Zwingend erforderlich sind fließende Englisch-Kenntnisse, Reisebereitschaft wird in dieser Funktion vorausgesetzt

Ihre Perspektive:

Neben einem unbefristeten Arbeitsvertrag, einer leistungsgerechten Vergütung und einem Firmenwagen bieten wir Ihnen einen interessanten Arbeitsplatz in einer international agierenden Unternehmensgruppe mit entsprechenden Entwicklungsmöglichkeiten.

Bitte schicken Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen ausschließlich per E-Mail mit Nennung Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

TRELOCK GmbH // z. H. Frau Schlutow // Johann-Krane-Weg 37 // 48149 Münster // Tel.: 0251 91999-58 // Recruiting.Trelock@allegion.com