

Die Ciclosport K.W. Hochschorner GmbH ist seit über 40 Jahren eines der führenden Familienunternehmen für Sensoren-Technik, Sportartikel und Fahrradzubehör. Für die Erweiterung unserer Produktpalette suchen wir zur Verstärkung unserer Entwicklung einen:

Junior Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden
- Aktive Kundenbetreuung im Innen- und Außendienst
- Angebotserstellung & Auftragsabwicklung
- Nachverfolgung und Überwachung von Kundenaufträgen
- Aktive Teilnahme an Messen/Events in Europa
- Strategische Planung zur Umsetzung der Vertriebsziele
- Erstellung von Reports und Verkaufsdokumenten

Ihr Profil:

- Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im Fahrrad- oder Sportbereich
- Kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikationen wünschenswert
- Selbstständiges Arbeiten
- Erfahrung im Umgang mit MS Office und Microsoft Navision
- Leidenschaft für den Radsport
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- KFZ Führerschein (B)

Wir bieten:

- Flexibles Umfeld, in dem Sie Freiheiten haben, Ideen zu verwirklichen
- Agiles, zielorientiertes Vorgehen, flache Hierarchien, flexible Arbeitszeiten
- Kleines, motiviertes und engagiertes Team, das Spaß am Verkaufen hat
- Erfahrungsaustausch mit gegenseitiger Unterstützung und Wissenstransfer

Bei der Ciclosport K.W. Hochschorner GmbH erwartet Sie ein interessanter und zukunftsorientierter Arbeitsplatz mit der Möglichkeit, Ihre Ideen und Erfahrungen in ein expandierendes Unternehmen einzubringen. Ihre Vergütung erfolgt leistungsbezogen, entsprechend Ihren Kenntnissen und Fähigkeiten.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns über Ihre Bewerbung samt Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin, gerne auch per E-Mail an Herrn Andreas Hochschorner (bewerbung@ciclosport.de).