



Wir zählen zu den führenden Herstellern für hochwertige und moderne Fahrradträger-Systeme, mit einer mehr als 50-jährigen Tradition. Zu unseren Kunden gehören der namhafte Fachhandel im Autozubehör- und Fahrradbereich, sowie Automobilhersteller aus Deutschland, Europa und Asien.

Es gehört zu unseren obersten Zielen innovative Produkte zu entwickeln und nach höchsten Qualitätsstandards am Standort Forchheim zu produzieren.

Seit 2017 bieten wir mit der eigens geschaffenen Marke Si.o auch innovative E-Fahrzeuge wie E- Kickscooter und E-Scooter an. Damit wollen wir den Wandel zur E-Mobilität erfolgreich mitgestalten.

An unserem Standort in Forchheim suchen wir zur Verstärkung unseres Teams im Bereich Vertrieb und Marketing Sie als:

Vertriebsleiter (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Erarbeitung von Vertriebsstrategien für In- und Ausland zum Ausbau unseres Marktanteils
- Betreuung und Weiterentwicklung unseres selektiven Vertriebssystems
- Betreuung und Unterstützung unserer Distributeure im Ausland
- Führung und Weiterentwicklung unseres Vertriebsaußendienstes
- Planung, Organisation und Durchführung von Messen im In- und Ausland
- Unterstützung des Vertriebsinnendienstes
- Planung und Erstellung von Marketing- und Pressemaßnahmen
- Budgetverantwortung

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes betriebliches Fach-/Hochschulstudium oder relevante kaufmännische Ausbildung
- mehrjährige Erfahrung im nationalen bzw. internationalen Vertrieb
- Erfahrung in der Budget- und Führungsverantwortung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- eigenverantwortliche, zielstrebige, kommunikative, ergebnis- und teamorientierte Arbeitsweise
- sicherer Umgang mit MS-Office (Schwerpunkt Excel) und Kenntnisse im Einsatz moderner ERP-Systeme
- Reisebereitschaft, Flexibilität und Belastbarkeit

Was wir bieten:

- moderner und sicherer Arbeitsplatz in einem nachhaltig wachsenden, familiengeführten Unternehmen
- angenehmes Arbeitsklima in einem jungen Team mit flacher Hierarchiestruktur
- spannende und interessante Herausforderungen im nationalen und internationalen Kontext
- leistungsgerechte Bezahlung

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung – gerne auch per E-Mail an personal@uebler.com - unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Für Vorabinformationen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.