



BikeAction steht seit 1988 für hochwertige Marken der Mountainbike-Industrie und führt im Portfolio Rocky Mountain, Race Face, Easton Cycling und EVOC. Unser Stolz ist, seit Markteinführung der jeweiligen Marken, verlässlicher Exklusivpartner zu sein. Wir sind ein schlagkräftiges Vertriebs- und Marketingunternehmen, das unseren Kunden hochwertige, schnelle und flexible Leistungen bieten möchte. Dabei stehen die Mitarbeiter im Vordergrund, die durch ihre Fähigkeiten und Begeisterung für unseren Lifestyle wertschöpfend nach innen und außen handeln. Werte wie Tradition, Persönlichkeit, Sportsgeist und Vertrauen prägen dabei unsere Arbeitsweise und den Umgang mit unseren Kunden.

Reizt Sie es, unseren kunden- und serviceorientierten Außendienst mitzugestalten, diesen mit neuen Prozessen voranzutreiben? Verstehen Sie Kundenservice als Teil des Erfolges?

Dann sind Sie bei uns richtig als

Außendienst Mitarbeiter (m/w/d) für Rocky Mountain

Gebiet: PLZ 0, 1, 39, 8 und 9

So sehen Sie sich: Ihre ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung zeichnet Sie aus. Sie bringen sowohl ein gutes kaufmännisches, als auch technisches Verständnis mit. Sie sind gut strukturiert und organisiert, arbeiten sowohl eigenständig, als auch gut im Team. Ihre Freude ist der Umgang mit Menschen, hier finden Sie die richtigen Kommunikationswege. Sie können sich für Sport begeistern und lieben dieses Umfeld. Sie haben Freude daran, neues in Theorie und Praxis zu erlernen und die Bereitschaft uneingeschränkt in Ihrem Vertriebsgebiet zu reisen. Sie haben Spaß an Messen, Events und sehen sich in der Lage Menschen zu begeistern.

Das sind Ihre Aufgaben: Sie führen die Jahresgespräche mit unseren Handelspartnern und besuchen diese regelmäßig. Sie kümmern sich um die Akquisition von Neukunden. Sie unterstützen bei der strategischen, konzeptionellen Betreuung unserer Handelspartner. Sie arbeiten im engen Kontakt mit dem Handelspartner an der Optimierung und Präsentation des Sortiments. Sie unterstützen unsere Handelspartner auf Verkaufsveranstaltungen und nehmen an firmeneigenen Messen, Händlerveranstaltungen und Events teil. Sie organisieren eigenständig Ihren Berufsalltag, einschließlich der Erledigung aller anfallenden Büro Tätigkeiten.

Das haben Sie bisher gemacht: Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung. Sie verfügen über mindestens 3 Jahre Berufserfahrung, idealerweise im Vertriebsaußendienst oder in einem Unternehmen in der Sportbranche. Sie verfügen über Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Den Umgang mit MS-Office Anwendungen setzen wir voraus.

Das erwartet Sie: Eine abwechslungsreiche, selbstverantwortliche Aufgabe in Vollzeit mit langfristiger Perspektive. Ein angenehmes Arbeitsumfeld in einem erfahrenen, jungen Team. Ein Unternehmen mit langfristiger Tradition und Innovativen, hochwertigen Produkten. Eine angemessene Einarbeitung.

Sie verfügen über das beschriebene Profil? Sie sind bereit für neue Herausforderungen? Dann erwartet Sie eine vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

Bewerbung@bikeaction.de

BikeAction Fahrradhandelsgesellschaft mbH
Simone Janz
Weiskircher Str. 102
63110 Rodgau

MOUNTAIN ROCKY MOUNTAIN RACEFACE EASTON EVOC BIKEACTION PREMIUM BRANDS & SERVICE