

Vertriebsaußendienst Süddeutschland (m/w)



Hilf mit die urbane Mobilität grundlegend zu verändern.
Willkommen bei Coboc.

Seit sechs Jahren stellt Coboc die leichtesten und schönsten E-Bikes auf dem Markt her. Bei einem Coboc-Bike verschmelzen Fahrrad und elektrischer Antrieb zu einer Einheit. Dieser hohe Anspruch an Ästhetik und Integration macht uns aus. Wir sind konzeptionell immer einen Schritt voraus und gehen dabei auch unkonventionelle Wege. Wir suchen talentierte und begeisterte Menschen, die mit uns E-Mobility Geschichte schreiben wollen.

Du willst hautnah erleben wie es ist mit Coboc zu wachsen, unseren technologischen Vorsprung weiter auszubauen und viel Verantwortung zu übernehmen? Du suchst dabei nach einem dynamischen Unternehmen mit flachen Hierarchien und einem hochmotivierten Team, dass dir viel Freiraum für eigene Ideen gibt? Dann los!

Deine Aufgaben

- Verkaufsverantwortung für die Region Süddeutschland inkl. Planung und Reporting an die Vertriebsleitung
- Exzellente Beratung und Betreuung unserer Kunden vor Ort
- Strategischer, systematischer Ausbau des Marktanteils durch Neuhändlerakquise und Erschließung neuer Vertriebswege
- Schulung des Personals unserer Händler sowie technische Unterstützung vor Ort
- Planung, Koordination und selbständige Durchführung von Händlerevents und kleinen Messe- und Eventauftritten
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Feedback an und enge Zusammenarbeit mit den Teams Verkauf, Marketing, Service und Entwicklung

Dein Profil

- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertriebsaußendienst, vorzugsweise in der Zweiradbranche
- Eingehende Regionskenntnisse und starkes Netzwerk
- Motivation und Begeisterung für die Sportwelt mit hoher Affinität zum Fahrrad
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsfähigkeit und Verhandlungsgeschick, sicheres und überzeugendes Auftreten im persönlichen und telefonischen Kundenkontakt, eine positive Ausstrahlung
- Gutes technisches Verständnis, Grundwissen zu Fahrrädern und E-Bikes sowie eine schnelle Auffassungsgabe
- Ergebnisorientiertes, proaktives Denken
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Flexibilität und hohe Reisebereitschaft
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Begeisterung für Coboc und unsere Bikes!
- Führerschein

boc?

Dann schicke uns deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung an **jobs@coboc.biz**

Ansprechpartner: Annalena Horsch