

Schweinfurt, Deutschland

SRAM LLC is one of the world's largest suppliers of components to the bike industry. Established in Chicago in 1987, SRAM continues to promote cycling through its products, its advocacy, and its employees who are dedicated to improving the cycling experience.

Today, SRAM employs more than 3,800+ people in 15+ locations across 15+ countries. SRAM is proud to be an equal opportunity employer



AUFGABEN RESPONSIBILITIES

- Betreuung von OE Sales Repräsentanten: Training, Informationen über neue Produkte, Pflege der Geschäftsbeziehung
 - Organisation und Unterstützung von OE und AM Händler Aktivitäten und Produkteinführungen
 - Unterstützung von Händlern bei Ihren Events bspw. Tag der offenen Tür
 - Kommerziell und technische (Basiswissen) Schulung von Händler zu SRAM-Produkten
 - Unterstützung bei OE und AM Events am SRAM Standort Schweinfurt
 - Besuch von Schlüsselhändlern im Bereich OE und AM zusammen mit externen OE und AM Repräsentanten
 - Unterstützung von AM Hausmessen
 - Verwaltung einer kleinen Fahrradflotte für Test-/Kundenfahrten
 - Visit and build strong relationships with key Germanic retailers
 - Establish and Maintain strong relationships with key SRAM OE and AM Customer Sales Reps
 - Commercially and technically (basic knowledge) educate dealers on SRAM products
 - Support Dealers and retailers at their open door / weekend events
 - Support key OE and AM Events at the SRAM Schweinfurt location
 - Organize and support OE and AM dealer activities linked to product introductions
 - Be the main contact to OE customer representatives: training, information on new products, shop visits, build and maintain strong business relations
 - Support AM in-house shows
 - Manage of a small bike fleet for test / customer rides, product and promotional stock

**AUSBILDUNG /
QUALIFIKATIONEN
EDUCATION /
M QUALIFICATIONS**

- | | |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> • Ausbildung im Bereich Marketing, Sales, als Zweiradmechaniker oder artverwandtem Beruf • 3 Jahre Berufserfahrung im Bereich Marketing/ Sales oder ähnlichem wünschenswert • Erfahrung im Umgang mit Kunden und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift zwingend notwendig • Umfangreiches Wissen über alle Produkte der Firma SRAM • Kenntnisse im Umgang mit MS Office erforderlich • Hervorragende Kommunikationsfähigkeit zwingend | <ul style="list-style-type: none"> • Degree in marketing or sales preferred but not essential • 3 years professional experience with the bicycle industry with a focus on retail marketing / sales or similar is important • Experience in dealing with customers and good command of spoken and written English is necessary • Extensive knowledge of all SRAM products and its competitors • Knowledge of using MS Office required • Mandatory good communication skills |
|--|--|

KONTAKT CONTACT

Wenn Sie Lust auf Herausforderungen haben und sich vorstellen können, in einem dynamischen, international erfolgreichen Team tätig zu sein, laden wir Sie herzlich ein, uns näher kennen zu lernen. Bitte senden Sie uns Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches an career@sram.com. Wir freuen uns auf Ihre Zuschrift!

Bei Fragen können Sie sich gern an unsere Personalreferentin Tina Stockhausen (Tel.: 09721-2923443) wenden.

If you like challenges and could imagine to be working in a dynamic, internationally successful team we invite you, to learn more about us. Please send your English application (at least cover letter and curriculum vitae) to career@sram.com.

If you have questions, feel free to contact our human resources manager Tina Stockhausen (Tel.: 09721-2923443).

Sie erhalten unsere Datenschutzhinweise über career@sram.com – Betreff: Datenschutz oder automatisch mit
Einsendung Ihrer Bewerbung.

You will receive our data privacy policy via career@sram.com - subject: "Privacy Policy" or automatically after submitting your application to career@sram.com.

SRAM Deutschland GmbH, Romstraße 1, 97424 Schweinfurt