



Als attraktiver Arbeitgeber und weltweit agierender Spezialist für die Entwicklung, Herstellung und den Vertrieb von Fahrradhelmen sowie -brillen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen hochmotivierten sowie erfahrenen

Junior Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Proaktive Weiterentwicklung der Sales (insb. Export) Aktivitäten
- Entwicklung neuer Ideen für unsere Kundenkommunikation
- Akquisition von Neukunden
- Proaktive Kundenbetreuung (auch vor Ort)
- Beratung, Betreuung und kontinuierliche Weiterentwicklung von Geschäftskunden
- Angebotserstellung und -abwicklung bis hin zur Auftragsicherung
- Auftragsabwicklung und -fakturierung/Logistik
- Planung, Umsetzung und aktive Teilnahme an Messen und Events in Zusammenarbeit mit dem Marketing

Ihr Profil:

- Vertriebserfahrung mit Marken/B2B-Geschäft und eine ausgeprägte Affinität zum Verkaufen
- Kaufmännische Ausbildung sowie Berufserfahrung in einem vergleichbaren Bereich
- Akquisestärke, Verhandlungsgeschick und Ausdauer sowie Eigeninitiative, Ergebnisorientierung und Pioniergeist
- Leidenschaft für Vertrieb und Networking sowie nachweisbare Erfolge im aktiven Verkauf
- Organisationstalent und Setzen der richtigen Prioritäten, sowie effektives Zeitmanagement
- Vertrauter Umgang mit MS Office
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie ausgezeichnete kommunikative Kompetenzen
- Flexibilität und überdurchschnittliches Engagement

Wir bieten:

- Spannende Herausforderung in einem Wachstumsmarkt
- Teil eines sympathischen und starken Teams mit flachen Hierarchien
- Viele Möglichkeiten zur Eigeninitiative und Umsetzung eigener Ideen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und eines möglichen Eintrittstermins per Post oder E-Mail an: Cratoni Helmets GmbH, z.Hd. Herr Ehl, Dr.Hockertz-Str.33, 73635 Rudersberg, oder ehl@cratoni.com.