

ÜBER UNS:

Die GROFA® GROUP ist ein starker, zukunftsorientierter und bewährter B2B Distributor für Bike, Snow, Action Sports, E-Mobility und Electronics mit Stammsitz in Bad Camberg.

Wir bei GROFA® vertreiben und gestalten exklusiv internationale Premium-Brands in Deutschland, Österreich, Belgien, Niederlande, Luxemburg, Kroatien und Slowenien. Wir sind starke Salesmen und kreative Marketers. Wir teilen alle die Leidenschaft für Sport und Sportler mit unseren Kunden, Partnern und Lieferanten.

WIR SUCHEN AB SOFORT IN VOLLZEIT EINEN:**AUSSENDIENSTMITARBEITER FÜR DEN VERTRIEB UNSERER PREMIUM BIKE-PARTS IM BIKE-FACHHANDEL REGION WESTDEUTSCHLAND (DÜSSELDORF-FRANKFURT/MAIN) (W/M/D)****DEINE AUFGABEN:**

- Du bist für den weiteren Auf- und Ausbau unseres Bike-Fachhandelnetzwerkes verantwortlich
- Du entwickelst Maßnahmen zum Ausbau unseres bestehenden Fachhändlernetzwerkes
- Du setzt die vorgegebenen Ziele und Aktionen nachhaltig um
- Du bist eigenständig für die kaufmännische Betreuung des Fachhändlernetzwerkes im Verkaufsgebiet verantwortlich
- Du verantwortest die Umsätze und Ergebnisse im Verkaufsgebiet
- Du unterstützt unsere Fachhändler bei Kundenveranstaltungen und –Events
- Du stellst die Umsetzung und Durchführung von Fachhandelsmessen und Schulungsveranstaltungen sicher

DEIN PROFIL:

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium
- Du bringst idealerweise Berufserfahrung aus einer vergleichbaren Funktion mit
- Du bringst fundiertes Interesse für technische Produkte und Fragestellungen zum Thema Bike mit
- Du wirst im Bike- und Sportfachhandel als zuverlässiger und kompetenter Geschäftspartner geschätzt
- Du bist eine Verkäuferpersönlichkeit mit hoher Kundenorientierung, Überzeugungsstärke, Qualitäts- und Markenbewusstsein
- Du bist bereit, besonders zu Saisonzeiten, hohe Leistungen zu zeigen und intensiv zu reisen
- Du bringst gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift mit
- Du bist mit den MS-Office-Programmen vertraut und konntest idealerweise bereits Erfahrungen mit CRM-Systemen sammeln

WIR BIETEN DIR:

Wir legen Wert darauf, dass sich ein Einstieg bei uns lohnt! Daher profitierst du bei uns nicht nur von einer leistungsorientierten Vergütung und allen Sozialleistungen eines modernen Arbeitgebers, sondern auch von einer fairen und offenen Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen und motivierten Teams. Du hast bei uns die Chance, engagiert und eigenverantwortlich unser weiteres Wachstum aktiv mitzugestalten. So kannst du von Beginn an das kollegiale Miteinander, die Begeisterung für Sport und die individuellen Weiterbildungsmöglichkeiten für dich entdecken.

BEWIRB DICH JETZT!

Wir freuen uns über deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung sowie deinem frühestmöglichen Eintrittstermin an bewerbung@grofa.com mit dem Betreff **AD Bike Parts** **2019**. Selbstverständlich behandeln wir deine Daten vertraulich.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!