

BRAND SALES SPECIALIST IM AUSSENDIENST FÜR EXKLUSIVMARKEN / PARTS (M/W/D)

VERTRIEBSREGION: NORD / EINTRITTSTERMIN: AB OKTOBER

CAMELBAK fi'zi:k G-FORM FULCRUM Campagnolo bollé 3T SILCA

DIE POSITION / DEINE AUFGABEN UND VERANTWORTUNG

Als Brand Sales Specialist Bike bist du für das Vertriebsgebiet Nord verantwortlich und für deine Kunden das Gesicht unserer Exklusivmarken. In dieser Position übernimmst du folgende Aufgaben:

- Umsatzverantwortung in deiner Vertriebsregion
- mit Herz und Verstand gewinnst du systematisch Neukunden, motivierst und bindest Bestandskunden langfristig an unser Unternehmen
- durch deine umgängliche, professionelle Art und Arbeitsweise bist du Partner, Berater und erste Ansprechperson deiner Kunden
- du führst Produktschulungen bei deinen Vertriebspartnern durch
- du nimmst an Messen und Veranstaltungen teil

DEINE VORAUSSETZUNGEN

- du verfügst über eine kaufmännische Ausbildung oder Studium mit mind. 2-3 Jahren nachgewiesener Berufserfahrung im Fahrradfachhandel
- du verfügst über ein aktives Händlernetzwerk
- du lebst den Markenvertrieb und begeisterst dich für technisch anspruchsvolle und stylische Produkte
- du bist es gewohnt, selbstständig zu arbeiten und zugleich bist du Teamplayer
- du hast ein sicheres Auftreten, bist durchsetzungsstark und bist verhandlungssicher
- der Umgang mit MS Office-Anwendungen ist für dich selbstverständlich
- intensive Reisetätigkeiten im Vertriebsgebiet bereiten dir Freude

WAS WIR DIR BIETEN

- ein professionelles, dynamisches Arbeitsumfeld mit einem sicheren, modernen Arbeitsplatz
- hohe Eigenverantwortung mit Raum für Eigeninitiative und ein starkes Team im Rücken
- Arbeit mit absoluten Premium-Marken, die das Herz eines jeden Radsportlers höher schlagen lassen
- eine verantwortungsvolle, spannende Aufgabe mit viel Potenzial zur Weiterentwicklung in einem Unternehmen, das viel Wert auf beidseitige Loyalität, Qualität und Beständigkeit legt
- eine langfristige Perspektive und sorgfältige Einarbeitung
- ein attraktives Gehaltspaket, vielfältige Sozialleistungen, ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

UNSER UNTERNEHMEN

Die HERMANN HARTJE KG steht für Bewegung. Als Hersteller von Kompletträdern und Distributionspartner für Marken aus den Bereichen Bike und Sport ist HARTJE verlässlicher Partner für den qualifizierten Fachhandel und Hersteller im Bereich IBD und Sport in in unseren Vertriebsregionen.

INTERESSE GEWECKT?

Dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail.
Bitte teile uns auch deinen frühestmöglichen Eintrittstermin und deine Gehaltsvorstellungen mit.
Eine Beschäftigung als freier Mitarbeiter ist nicht vorgesehen.

HARTJE

Hermann Hartje KG
Deichstr. 120-122 · 27318 Hoya
personal@hartje.de · www.hartje.de