



KALKHOFF
PURE FREEDOM

E-BIKES FOR DAILY USE
ENGINEERED IN GERMANY

LE MOUVEMENT EST NOTRE ELEMENT

100 ans d'histoire du cyclisme, 100 ans de KALKHOFF. Depuis 1919, nous sommes non seulement devenus l'un des principaux fabricants de vélos, mais aussi un précurseur dans le domaine de la mobilité électrique. Des vélos électriques fiables pour un transport sans souci dans la vie quotidienne et les loisirs. Au sein de Derby Cycle, le fabricant de vélos au chiffre d'affaires le plus élevé d'Allemagne, KALKHOFF est synonyme d'innovation, de qualité et de « oui à l'Allemagne » en tant que lieu d'affaires. Et c'est votre chance ! Parce que le mouvement est notre élément : être actif, et s'améliorer en continu. S'attaquer et résoudre les problèmes est notre revendication et celle de nos collaborateurs – (plus de 800) ! - Nous travaillons à l'international et proposons des missions dans de nombreux secteurs professionnels. Pour vous, cela vous offre la possibilité d'exercer des activités passionnantes et variées. Développez-vous avec nous. En raison de la croissance dynamique de notre entreprise, nous recherchons:

Représentant commercial pour Kalkhoff
(Romandie)

Vos tâches

- Distribution de la marque Kalkhoff dans les magasins représentants
- Prise en charge de la clientèle existante
- Accroître la fidélité et la satisfaction des clients
- Maintenance et extension du réseau de concessionnaires Kalkhoff conformément à l'analyse de réseau existante
- Assurer la réalisation du budget tout au long de l'année conformément au KPI défini
- Acquisition de nouveaux clients
- Observation du marché et analyse de la concurrence
- Clarification des exigences des clients et vérification de la mise en œuvre en coopération avec la gestion des produits et la gestion des ventes
- Organisation d'événements spécialisés et grand public
- Activités générales de vente (planification, gestion, contrôle)

Votre profil

- Formation commerciale terminée
- Intérêt pour les produits du marché du cycle
- Plusieurs années d'activités et d'expériences sur le terrain
- Connaissance des produits et expérience du marché dans le domaine des articles de sport / cyclisme
- Un niveau élevé d'engagement et de résilience ainsi que des compétences en négociation et un comportement adéquat et convaincant
- Volonté de voyager
- Très bonnes connaissances de Microsoft Office

Nous proposons

- Un package salarial attractif
- Environnement de travail indépendant
- Horaires de travail flexibles et avantages sociaux étendus
- La possibilité de travailler sur les meilleurs produits chez le leader du marché

Vous êtes à la recherche d'un défi et vous vous sentez prêt à l'aborder?
Alors nous avons hâte d'apprendre à vous connaître!



Veillez nous envoyer vos documents de candidature en indiquant vos attentes salariales via Formulaire de postulation en ligne

Pon.Bike (Schweiz) GmbH · Pilatusstr. 4 · 6036 Dierikon