



Mit zahlreichen Eigen- und Vertriebsmarken im Bereich Fahrräder und Fahrradteile, Motorrad- und Rollerteile, sowie den Geschäftsbereichen KFZ & Werkzeug und Sport & Outdoor ist die Hermann Hartje KG ein erfolgreich agierendes, mittelständisches Unternehmen im Bereich „Mobilität auf Rädern“. Mit ca. 900 Mitarbeitenden an über 23 Standorten in Europa zählt das Unternehmen zu den führenden Großhändlern und Distributoren in Deutschland und Europa.

FÜR DEN AUSBAU UNSERES KEY ACCOUNT-TEAMS BIKE & PARTS SUCHEN WIR PER SOFORT EINEN

KEY ACCOUNT-MANAGER (m/w/d)

IHR PROFIL

Sie verfügen über

- eine kaufmännische Ausbildung oder Studium
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in vergleichbarer Position
- ein vorhandenes Händlernetzwerk mit den Top-Kunden der Branche
- eine hohe Affinität zu Bike Produkten
- eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- eine selbstständige und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- hohe Reisebereitschaft

IHRE AUFGABEN

- Betreuung bestehender Key-Account-Kunden
- Auf- und Ausbau intensiver Kundenbeziehungen
- Umsetzung der Verkaufsstrategien mit klaren Umsatz- und Ertragszielen
- Produktpräsentation sowie Verantwortung für die Vor- und Nachorder
- Wachstumspotentiale erkennen und zielorientiert vorgehen

DAS BIETEN WIR

- Einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem auf Expansion ausgelegten Unternehmen
- Ein professionelles, dynamisches Arbeitsumfeld in einem starken Key Account-Team
- Hohe Eigenverantwortung mit Raum für Eigeninitiative
- Eine intensive Einarbeitung
- Ein attraktives Gehaltspaket und Sozialleistungen eines modernen Unternehmens
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

IST IHR INTERESSE GEWECKT?

- Dann senden uns bitte per Mail Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin.

