

Trek Bicycle ist ein global führender Hersteller von innovativen Fahrrädern und Fahrrad-Zubehör. Wir bauen ausschliesslich Produkte, die wir lieben, wir leben absolute Kundenorientierung und wir verändern die Welt, indem wir mehr Menschen aufs Fahrrad bringen. Hierfür entwickeln und produzieren wir mit über 4'4000 Mitarbeitern innovative Produkte – und das bereits seit 1976. Weitere Infos findest du auf www.trekbikes.com.

Für unseren **neuen Trek Bicycle Store Nürnberg** suchen wir nach Vereinbarung eine/n erfahrene/n:

Store Manager 100% (w/m/d)

Über die Funktion:

Als Store Manager leitest du sämtliche Aktivitäten deines Stores. Du setzt den Standard dafür, wie dein Geschäft deinen Kunden in Erinnerung bleibt, und setzt ein Beispiel für andere Mitarbeiter, indem Du für jeden, der in den Store kommt, ein erstaunliches Fahrraderlebnis schaffst.

Diese Position erfordert einen ansteckenden Enthusiasmus und das Know-how, erfolgreiche Verkäufe zu generieren und Mitarbeiter zu führen. Das ultimative Ziel? Eine Gemeinschaft von engagierten Kunden aufzubauen, die wissen, dass wir das Geschäft sind, dem sie für einen großartigen Service vertrauen können.

Deine Hauptaufgaben:

- Gesamtverantwortung für den Store
- Du führst und entwickelst dein Team und sorgst für eine reibungslose Zusammenarbeit und erstklassigen Kundenservice
- Aktive Kundenberatung, Verkauf und Sicherstellung, dass die Ziele des Stores erreicht werden
- Erstellen des jährlichen Budgets und die Teilnahme an Finanzbesprechungen
- Du kümmerst dich um die Personaleinsatzplanung, die Disposition und die Kassenführung
- Organisation von Schulungen und Trainings für die Store-Mitarbeiter
- Aktive Beteiligung an allen Aspekten des Personalwesens und der Stellenbesetzung in der Filiale (Rekrutierung, Personaladministration usw.)
- Enger Austausch und Planung mit dem Sales,- Service- und Inventory Lead
- Kundenaufträge erfassen und Reklamationen abwickeln
- Du planst und gestaltest die Warenpräsentation im Store
- Du pflegst regionale Kampagnen in sozialen Netzwerken

Dein Profil:

- Leidenschaft fürs Fahrrad
- Führungserfahrung im Detailhandel: Entscheidungsfähigkeit und Problemlösungsgeschick sowie Mitarbeiterförderung
- Zielstrebige, überzeugende Führungskraft mit ausgeprägtem Verantwortungsbewusstsein
- Gewissenhafte, selbständige und serviceorientierte Arbeitsweise
- Verhandlungssicheres Deutsch
- Sehr gutes Englisch in Wort und Schrift

Was wir dir bieten:

- Junges, dynamisches Team
- Modernes Arbeitsumfeld, GPTW-zertifiziertes Unternehmen
- Viel Eigenverantwortung und interessante Anstellungsbedingungen
- Interessante Einkaufskonditionen für den Eigenbedarf

Bist du begeistert?

Möchtest du Teil der Trek-Familie werden? Stehen deine Kunden und Mitarbeiter immer an oberster Stelle, bist du ein leidenschaftlicher Verkäufer und hast du speziell in der Hochsaison viel Durchhaltevermögen und Motivation? Dann bist du bei uns genau richtig!

Sende uns deine vollständige Bewerbung mit Lebenslauf und Motivations schreiben, aus dem hervorgeht, warum du die richtige Person für die Stelle bist an JoinUs@trekbikes.com