

R I D E

B E Y O N D

200 Jahre Fahrrad und die Entwicklung steht nicht still. Innovation reiht sich an Innovation. Das Fahrrad ist integraler Bestandteil der Mobilität der Zukunft. Wir sind Teil davon. Derby Cycle ist einer der größten Fahrradhersteller Europas und führender Hersteller von E-Bikes in Deutschland. In Stuttgart entwickeln wir für unsere Performance Marke FOCUS preisgekrönte (E-) Mountainbikes und Rennräder – und das passende Marketing dazu. Aufgrund des dynamischen Wachstums unseres Unternehmens suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen



Projekteinkäufer / Outsource Buyer (m/w/d)

Arbeitsort: Stuttgart

WIR SUCHEN DICH!

Du arbeitest gerne im Projektumfeld und liebst das Planen, Organisieren und Koordinieren von Aufgaben und Prozessen? Du hast sowohl ein Auge fürs Detail als auch für das ‚große Ganze‘ und zwischenmenschliches Geschick im Umgang mit internen und externen Stakeholdern? Zudem reizt es dich in einem modernen Umfeld die Zukunft der Fahrradwelt mitzugestalten – idealerweise bist du selbst begeisterter Radsportler? Dann suchen wir genau Dich!

Bei uns wirst du als **Projekteinkäufer** bei Entwicklungsthemen in den Segmenten Road bis E-MTB einkaufsseitig bei der

- Ausschreibung, Auswahl und Bestellung von (Vorserien)bauteilen
- Sicherstellung von Verfügbarkeiten unter Einhaltung der Budgetplanung
- Datenpflege von Lieferantenstammdaten und Preisen
- Erstellung und Verwaltung von Werkzeugverträgen
- Optimierung von Kosten, Qualität und Lieferzeiten
- Der Umsetzung vereinbarter Vertragsinhalte und Konditionen

unterstützen sowie als zuständiger **Einkäufer für Zukaufsräder** die

- Erstellung, Vorbereitung und Kommunikation/Reporting von Stücklisten für unsere Lieferanten von Zukaufsrädern
- Kostenabgleich und -kontrolle von Stücklisten und ggf. Klärung mit Teilelieferanten
- Schnittstellenkoordination mit Zukauf- und Teilelieferanten sowie unserem Asien Team

verantworten.

Als Teil eines motivierten, engagierten und internationalen Teams wirst du uns helfen das Beste aus jedem einzelnen Tag zu holen. Du bist auch dafür mitverantwortlich unsere Arbeitsweisen ständig zu hinterfragen, um diese auf ein nächstes Level zu heben.

DEIN PROFIL

- Kaufmännische Berufsausbildung mit (branchenspezifischer) Berufserfahrung im Einkauf, Vertrieb und/oder Projektplanung. Ein Bachelorabschluss wäre von Vorteil, aber ist nicht zwingend erforderlich
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und Empathie
- Ausgeprägtes kommerzielles Verständnis und Verhandlungsgeschick (idealerweise mit Branchen / Produkterfahrung)
- Analytische, organisatorische, strukturierte und pragmatische Denk- und Arbeitsweise
- Du hast ein Auge fürs Detail ohne den Blick fürs große Ganze zu verlieren
- Du tust was du sagst und sagst was du tust

WIR BIETEN

- Direkten Einfluss auf die Entwicklung unserer Bikes
- Arbeite in einem dynamischen Team zusammen mit Bike-Enthusiasten
- Transparente, faire, direkte und offene Bike-Kultur
- Zahlreiche Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Flexible Arbeitszeiten im mobilen Umfeld, um deinen Tag bestmöglich zu gestalten
- Radfahren – am besten jeden Tag und am liebsten Gemeinsam
- Mitarbeiterverkauf, Lease a bike, Testräder
- Gesundheits- und Vorsorgeprodukte wie Hansefit, BAV/BU
- Best Coffee in Town

Bitte sende uns deine Bewerbungsunterlagen über unser **Online Bewerbungsformular**

