

## WERDE TEIL DER ERFOLGSGESCHICHTE

als

### Außendienstmitarbeiter/Reisender für den Großraum NRW

um potenzielle Kunden zu akquirieren und langfristig zu betreuen.

- Systematische Neukundengewinnung
- Motivation und langfristige Bindung von Bestandskunden an die Marke und unser Unternehmen
- Betreuung und kontinuierliche Weiterentwicklung von Key Accounts und Händlern
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien zur Zielerreichung
- Durchführung von Produktschulungen
- Förderung & Umsetzung von Events
- Aktive Teilnahme an Messen

#### Profil

- Durch deine verbindliche, professionelle Art und Arbeitsweise bist Du Berater und erste Ansprechperson der Kunden in deiner Region
- Du verfügst über ein gesundes Maß an Ehrgeiz, bist zuverlässig und hast Spaß daran offen auf Menschen zuzugehen
- Bestenfalls verfügst Du über ein aktives Händlernetzwerk, fundierte Erfahrung sowie nachweisbare Vertriebsfolge in der Radbranche
- Neben deiner ausgeprägten Kommunikationsstärke und Beratungskompetenz profilierst du dich mit deinem Durchsetzungsvermögen sowie deiner Überzeugungskraft
- Deine zielorientierte Arbeitsweise sowie selbstständiges, eigenverantwortliches Handeln machen dich zum idealen Verkäufer
- Neben deiner Begeisterungsfähigkeit zeichnet dich dein sicheres Auftreten auf allen Unternehmensebenen aus

#### Benefits

- Leistung lohnt sich ;)
- Werde Teil eines wachsenden und innovativen inhabergeführten Familienunternehmens
- Spannender Job mit hohem Maß an Freiraum und Flexibilität, viel Eigenverantwortung und Raum für Eigeninitiative und ein starkes Team im Hintergrund
- Viele Benefits warten auf dich

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellungen und eines möglichen Eintrittstermins per E-Mail an: [eehl@cratoni.com](mailto:eehl@cratoni.com).

