



## **Urban Arrow** sucht einen/eine **Account Manager\*in Süddeutschland** **Homeoffice mit Reisetätigkeit, 40 Stunden pro Woche**

Urban Arrow ist führend in der städtischen Mobilität und das wollen wir auch bleiben. Wir haben das E-Cargobike international auf die Karte gesetzt, aber wir sind noch lange nicht fertig! Wir wachsen im Rekordtempo, weshalb wir unser Team um einen Account Manager\*in Süddeutschland erweitern.

### **Was ist unsere Mission?**

Seit 2010 hat Urban Arrow den Markt für Smart Urban Mobility geöffnet. Mit der Einführung unserer E-Cargobikes bauen wir Stadtfahrzeuge für die Zukunft und sind mächtig stolz darauf! Um ein Vorreiter zu bleiben, müssen wir uns immer wieder neu erfinden. Wir tun dies, indem wir Innovation und Qualität stets an erste Stelle setzen. Darüber hinaus ist unsere klare und mutige Designphilosophie die Grundlage für alles, was wir tun: always ahead.

### **Machst du mit?**

Wir suchen einen / eine Account Manager\*in, der für die von uns angebotenen Lösungen brennt und die Marktposition von Urban Arrow im Süden Deutschlands stärken will. Du bist kommerziell motiviert und weißt genau wie man Beziehungen aufbaut, ausbaut und langfristig festigt? Dann suchen wir Dich!

### **Dein Aufgabengebiet:**

- Du repräsentierst Urban Arrow bei unseren Händlern und bist der/die persönliche Ansprechpartner\*in im Süden Deutschlands;
- Du widmest deine Aufmerksamkeit nicht nur potenziellen neuen Händler\*innen, sondern baust auch langfristige Beziehungen zu bestehenden Partner\*innen auf und aus;
- Du bildest eine Einheit mit dem/der für dich zuständigen Mitarbeiter\*in im Innendienst. Gemeinsam umsorgt ihr euer Gebiet und stellt sicher, dass der Service dem eines Produktes im Premiumsegment würdig ist;
- Du besuchst regelmäßig Messen; gibst Präsentationen und Demonstrationen über unsere neuesten Cargobikes;
- Du arbeitest proaktiv, selbstständig, dezentral, gleichzeitig jedoch digital immer eng zusammen mit dem Team sowie dem Vertriebsleiter;
- Du hast eine höfliche, verbindliche sowie genaue Arbeitsweise und bist in der Lage dich spielend auf verschiedene Gesprächspartner\*innen einzustellen;
- Du möchtest dich proaktiv bei Urban Arrow einbringen und bist motiviert auch an Projekten mitzuwirken.

### **Wen suchen wir?**

- Du verfügst über 3 Jahre Berufserfahrung in einer Vertriebsposition (Erfahrung im Außendienst ist von Vorteil, Quereinsteiger\*innen willkommen);
- Hast ggf. Erfahrung in der Fahrradbranche und/oder im Bereich Mobilität;
- Arbeitest selbstständig und vor allem proaktiv;
- Hast universitäres Arbeits- und Denkniveau mit einem hohen Maß an Empathie und Teamgeist;
- Bist in der Lage, Beziehungen auf- und auszubauen, während du ein vertrauensvolles Umfeld schaffst;
- Kannst gut selbstständig arbeiten, genießt aber auch das Sparring mit deinen Kollegen;
- Weißt, was auf dem Markt los ist; erkennst wichtige Wachstumschancen und bist kommerziell motiviert;
- Arbeitest genau und hältst deine Versprechen ohne wenn und aber;
- Bist reisebereit innerhalb deines Gebiets, welches Bayern, Baden-Württemberg und Teile Hessens umfasst;
- Sprichst und schreibst Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und sprichst gut Englisch.

**Was bieten wir?**

- Du bist Teil des am schnellsten wachsenden Herstellers von E-Cargobikes weltweit im Premiumsegment;
- Die Gelegenheit, einen Beitrag zur Stadt der Zukunft zu leisten; Reduzierung von Lieferwagen und Autos und Zugänglichkeit der Stadt;
- Ein diverses Team mit hochmotivierten und begeisterten Kollegen; trotz dezentraler Arbeit sind wir eng verbunden;
- Viel Freiheit; du arbeitest von zu Hause aus und bist hin und wieder in Amsterdam, um dich beraten und schulen zu lassen;
- Eine offene und ehrliche Unternehmenskultur, in der wir Raum für dein Talent und deine Entwicklung bieten;
- Freiheit, deine Ideen zu teilen und voranzutreiben;
- Firmenfahrzeug, Volkswagen T6 Transporter, auf Wunsch auch zur privaten Nutzung;
- Firmenlaptop, Erstattung Mobilfunkkosten bis 50€ monatlich;
- Urlaubsgeld und Gewinnbeteiligung;
- Bezuschussung Altersvorsorge.

**Etwas für dich?**

Du bist begeistert und erfüllst die erforderlichen Qualifikationen? Lass uns wissen, wer du bist und sende deinen Lebenslauf, kurze Motivation sowie deine Gehaltsvorstellung an [jobs@urbanarrow.com](mailto:jobs@urbanarrow.com). Sei vor allem nicht zu ernst und zeige dich; teile uns alles mit, was wir deiner Meinung nach wissen sollten. Projekte, auf die du stolz bist, dein Lieblingshobby... egal, zeig es uns!

**Wir freuen uns auf deine Bewerbung**