



WIR SUCHEN FÜR UNSEREN STANDORT SENNFELD

# KEY ACCOUNT MANAGER E-COMMERCE (m/w/x)

Die AccellGroup konzentriert sich international auf das mittlere und höhere Marktsegment für Fahrräder, Fahrradteile und Zubehör. In den Niederlanden, Belgien, Deutschland, Italien, Frankreich, Finnland, der Türkei und Großbritannien nehmen wir führende Positionen ein. In Europa ist die AccellGroup im (Elektro-) Fahrradmarkt führend mit starken nationalen und internationalen (Sport-) Marken, wie z.B. HAIBIKE, WINORA, GHOST, BATAVUS, SPARTA, KOGA, LAPIERRE, RALEIGH, DIAMONDBACK und XLC.

Die AccellGroup und ihre Tochtergesellschaften beschäftigen rund 3.100 Mitarbeiter in 15 Ländern weltweit. Unsere Produkte werden in mehr als 80 Ländern verkauft. Der globale Vertriebssitz unseres Unternehmens ist Amsterdam. ACCELL Central Europe ist die weltweit führende Geschäftseinheit und trägt die Marken- und Portfolioverantwortung für unsere Marken HAIBIKE, WINORA, BATAVUS, GREENS, GHOST, LAPIERRE und KOGA.

## DEINE AUFGABEN:

- Ausbau und Pflege bestehender Kundenbeziehungen im Zuge der angestrebten Wachstumsziele (Potentialausschöpfung) sowie Aufbau neuer Kunden im E-Commerce
- Verantwortliche Umsetzung der gemeinsam festgelegten Verkaufsziele Online Key Accounts in CEU sowie Verhandlung von Konditionen und Preisen
- Entwicklung und Umsetzung der Online Vertriebsstrategie in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Weiterentwicklung und Umsetzung des Online Auftritts unserer Fahrradmarken bei unseren Kunden
- Durchführung von Kundenpotential-, Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Kampagnenplanung und Umsetzung in enger Abstimmung mit Marketing
- Ansprechpartner und Schnittstelle zwischen Kunden und Fachabteilungen (z.B. Marketing, Logistik, etc.)
- Konzeptionelle und operative Weiterentwicklung aller vertrieblichen Strukturen und Prozesse
- Mitarbeit in Projekten und Teilnahme an Messen und Events

## UNSERE ANFORDERUNGEN:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften, etc.), kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung ( z.B. auch durch Praktika, Werkstudententätigkeiten etc.) im Außendienst / Vertrieb / E-Commerce, vorzugsweise im Bereich Fahrrad
- Authentische, selbstbewusste und gewinnende Persönlichkeit mit hoher Verantwortungsbereitschaft, unternehmerischen Denken sowie einer hohen Kundenorientierung und einer ausgeprägten Team- und Netzwerkfähigkeit
- Sicherer Umgang mit betriebswirtschaftlichen Zahlen unter Nutzung von MS Office
- Erfahrung im Umgang mit einem ERP System von Vorteil
- Ausgeprägte Hands On Mentalität und Bereitschaft zum Improvisieren
- Reisebereitschaft in Central Europe (ca. 50%)
- Englisch in Wort und Schrift

## WIR BIETEN DIR:

- Teamorientiertes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen in einem sportbegeisterten Unternehmen
- Flexible Arbeitszeiten
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Mitarbeitervergünstigungen

Wenn auch Du ein Teil dieser Erfolgsgeschichte werden willst, dann sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf, unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins, per eMail an [career@winora-group.de](mailto:career@winora-group.de).