



Intercraft GmbH – Vecocraft

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager B2B Vertrieb im Außendienst (m/w/d) in der E-Bike Branche

Vecocraft-Mehr als 10 Jahre Entwicklungs- und Fertigungserfahrung im Bereich der Elektromobilität

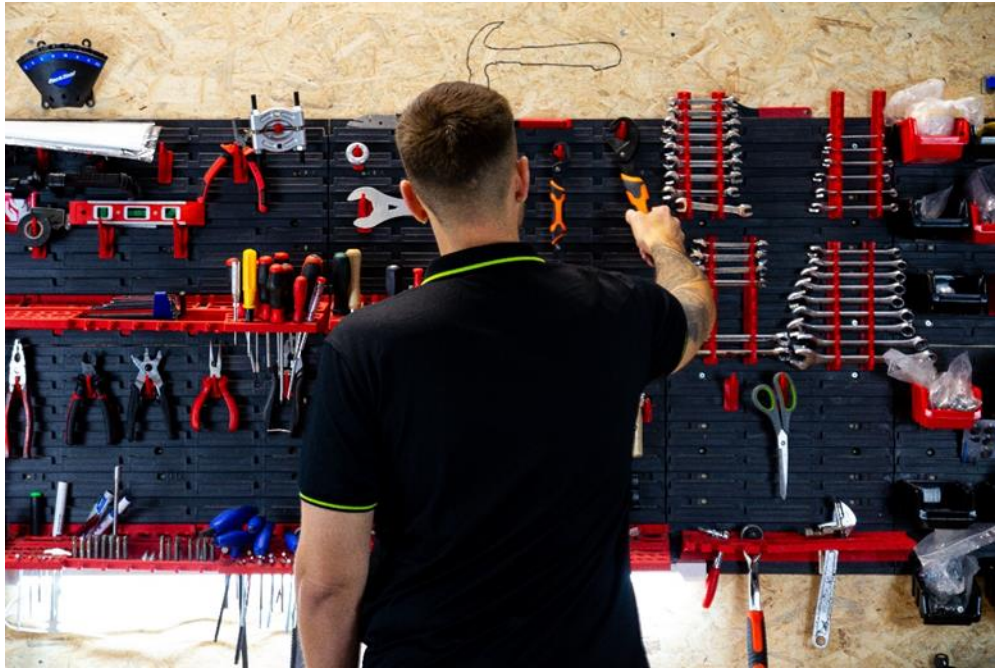
Die Marke Vecocraft bietet als Teil der Intercraft GmbH verschiedene hochwertige E-Bike Modelle an. Sämtliche Produktdesigns werden von unserem erfahrenen Team hier in Deutschland erarbeitet und realisiert. Um unseren Kunden das bestmögliche Preis-Leistungs-Verhältnis anbieten zu können, erfolgt unsere Teilefertigung und die E-Bike Montage an unseren Standorten in Deutschland und in Asien. Unser Augenmerk ist auf die Zukunft gerichtet. Mit unserem stetig wachsenden Team arbeiten wir täglich daran, die passenden E-Bikes für den europäischen Markt herzustellen und zu vermarkten. Weitere Infos findest du auf <https://www.vecocraft-ebikes.de/> und <https://vecocraft-shop.de/>.

Für unsere Marken Vecocraft suchen wir für unseren Standort Mörfelden-Walldorf (bei Frankfurt am Main) ab sofort oder nach Vereinbarung eine/n erfahrene/n:

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager B2B Vertrieb im Außendienst (m/w/d) in der E-Bike Branche

In dieser spannenden Position unterstützt du die Geschäftsführung, Vertriebsplan zu erstellen sowie mehr B2B-Kunden in Deutschland zu entdecken. Du führst das Sales-Team, um Vertriebsziele zu erreichen. Der Job ist abwechslungsreich und verlangt nach einem Kandidaten, der multitaskingfähig ist, eigenständig arbeiten kann und die geplanten Fristen erfolgreich einhält.





Deine Aufgaben:

- Kommunikation mit unseren Lieferanten und Herstellern
- Beratung und Verkauf unserer elektronischen Fahrradsortimenten an die B2B-Kunden
- Regelmäßige Teilnahme an Messen und Verkaufsveranstaltungen
- Aktive Betreuung des Kundenstamms im Elektrogroßhandel
- Erstellen von Leasing-Angeboten für unsere Partner
- Regelmäßiger Austausch mit den ortsansässigen Handelsvertretungen
- Angebots-/Projektverfolgung in Abstimmung mit dem Innendienst und den Handelsvertretungen
- Umsetzung und Nachverfolgung von Vertriebsaktivitäten, Kooperationen mit der Marketingabteilung



Dein Profil:

- Berufsausbildung im relevanten Bereich
- 3 bis 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb-Umfeld, idealerweise aus einem Elektrogroßhandel
- Führerschein der Klasse B
- Fundierte Produktkenntnisse im Bereich E-Bikes
- Sicherer Umgang mit den gängigen Softwareprodukten (z.B. MS-Office, CRM)
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Organisatorische und ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten mit repräsentativem Auftreten
- Kontakt-sowie Teamfähigkeit
- Effiziente Reisebereitschaft
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-kenntnisse
- Hohe Affinität und Enthusiasmus zum Thema Fahrrad

Was wir bieten:

- Vielseitiges Aufgabenspektrum, vielfältige Verantwortung und Freiraum für Eigeninitiative
- Individuelle Weiterbildungsangebote zur Förderung deiner fachlichen und persönlichen Entwicklung
- Zusammenarbeit in einem motivierten, offenen und internationalen Team
- Genügende Parkplätze

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an:
zhou.jacob@intercraft.de.