

*ECONIC ONE ist das smarte E-Bike der Zukunft. App-fähig, mit intelligenten Sicherheitsfunktionen ausgestattet und extrem vielseitig, ist es eine perfekte Synergie zwischen echtem Fahrerlebnis und innovativer Technologie. Auf der Suche nach ständiger Innovation entwickeln wir **smarte E-Bike** Lösungen für die urbane Welt der Mikromobilität. Mit Niederlassungen in den USA, Deutschland und Bulgarien haben wir bereits über 20 Länder mit **ECONIC ONE** Produkten erreicht. Seit 2010 produzieren wir E-Bikes in der EU. Wir entwickeln unser eigenes, smartes, voll vernetztes Hightech IoT System, um das intelligente biken, mit dem ultimativen smarten E-Bike, schon heute auf unseren Straßen, oder auch abseits davon, technologisch nutzen und mit Spaß genießen zu können. Gemeinsam geben wir den Menschen die nachhaltige Bewegungsfreiheit, die sie heute suchen. Wir verändern Mobilität und die Technologie, die unsere Welt von morgen antreibt und forcieren die Energiewende für eine lebenswerte Welt von Morgen schon heute.*

Wir stellen ein und suchen DICH! Unser Team besteht aus Bike Enthusiasten und ökologisch getriebenen Denkern, kreativen Typen, enthusiastischen Draufgängern und technisch versierten Geeks, die an abwechslungsreichen und spannenden Projekten arbeiten. Spricht Dich das an? Komm zu uns ins **ECONIC ONE Deutschland Team** und werde ein Teil unserer smarten DNA. Aktuell suchen wir:



Vertriebsprofis als AREA SALES MANAGER (m/w/d)

für die Gebiete **SÜD** (Bayern / Baden-Württemberg) und **Mitte** (NRW / Hessen)

#aufgaben

- aktive Neukundenakquise von Fachhandelspartnern in Deinem Gebiet
- Umsatzverantwortung im Gebiet bei klar definierten Zielen
- Betreuung und Weiterentwicklung des bestehenden Händlernetzwerkes
- Als Markenbotschafter repräsentierst Du die Marke und bist Bindeglied zwischen Unternehmen und Fachhandel
- Planung, Koordination und Durchführung von Events, Fachmessen, Produktschulungen und Händlerveranstaltungen
- Erstellen von Marktanalysen, Forecasts und Reportings

#anforderungen

- mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im Verkauf/Vertrieb/Außendienst, idealerweise in der Zweiradbranche
- Begeisterung für die Bike-Branche und idealerweise für die ökologische Energiewende (green-mobility)
- umfangreiche Markt-, Wettbewerbs- und Produktkenntnisse
- nachgewiesenes Verkaufstalent mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick
- selbstständige, strukturierte & lösungsorientierte Arbeitsweise, hohe Eigeninitiative und Leistungsbereitschaft
- Kundenorientierung, Lust zu Gestalten und Reisebereitschaft
- belastbarer Teamplayer mit ausgeprägter Kommunikations- & Präsentationsfähigkeit
- Gute Kenntnisse in MS Office Anwendungen, CRM Systemen wie hubspot, sowie hohe Affinität zu modernen Medien
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift wünschenswert
- Dein Wohnort liegt idealerweise im Vertriebsgebiet und „remote“ Arbeit ist bei Dir möglich

#benefits

- ein extrem motiviertes, internationales Team, moderne Infrastruktur in einem rasant wachsenden Unternehmen
- innovative und zukunftsorientierte Produkte, die den Unterschied machen
- unbefristete Festanstellung
- selbstständiges, flexibles und eigenverantwortliches Arbeiten in einer verantwortungsvollen Position mit Zukunftssicherheit
- Firmenwagen oder Van auch zur privaten Nutzung, sowie Firmen E-Bike, Smartphone und Laptop
- attraktive Gehaltsstruktur mit Festgehalt sowie erfolgs- und leistungsorientiertem Bestandteil „where Sky is the limit“
- Trainings- und Fortbildungsmöglichkeiten mit der Möglichkeit Auslandserfahrungen zu sammeln



Wir freuen uns darauf Dich kennenzulernen! Findest Du Dich hier wieder? Dann mach jetzt den nächsten Schritt in Deiner Karriere, werde „econic“ und sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühesten Eintrittstermins. Bitte fasse Deine Bewerbung in einer pdf Datei zusammen, die idealerweise nicht größer als 5MB ist und sende sie zusammen mit Deiner Motivation per E-Mail an Jens Engelking: jens@econicone.com