



Wir haben das Rad nicht neu erfunden – aber das Dienstrad! JobRad ist Markt- und Qualitätsführer der boomenden Radleasingbranche. An unserem Hauptsitz in Freiburg und in unserem Außendienst in ganz Deutschland arbeiten wir mit Leidenschaft daran, Menschen aufs (Dienst-)Rad zu bringen. Mit großem Erfolg: Mehr als 50.000 Arbeitgeber bieten inzwischen ihren etwa fünf Millionen Angestellten JobRad an: weil JobRäder Talente anziehen, Mitarbeitende fit halten und die Umwelt schützen. Wir suchen Menschen, die mit ihrem Talent und ihren Ideen unser nachhaltiges und schnell wachsendes Unternehmen weiter voranbringen. Werde Teil unserer Fahrrad-Erfolgsgeschichte! Wir suchen ab sofort eine

## Teamleitung Account Management Fahrradhandel (m/w/d)

Als Teamleitung im Bereich Partnermanagement Fahrradhandel verantwortest du bei JobRad die Zusammenarbeit mit unseren Fachhändlern.

### Das erwartet Dich

- Du treibst die strategische Weiterentwicklung voran, dabei gehst du auch neue Wege in der Zusammenarbeit mit den Fachhändlern.
- Du verantwortest mit deinem Team den weiteren Aufbau, die Betreuung und die Schulungen der Fachhandelspartner.
- Du repräsentierst JobRad bei unseren Fachhandelspartnern und hast dabei stets das Ziel eines umfassenden Kundenerlebnisses im Blick.
- Du verantwortest die Erreichung der Ziele und arbeitest eng mit anderen internen Bereichen zusammen.
- Du begleitest deine Mitarbeiter:innen in ihrer persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung und koordinierst und übergibst Aufgaben sowie Zuständigkeiten im Team.
- Du arbeitest mit deinem Team an einer kontinuierlichen Prozessoptimierung.

### Das bringst Du mit

- Du verfügst über ein gutes Marktverständnis im Fahrradfachhandel und besitzt ein umfassendes Wissen im Vertrieb oder dem Handel im Allgemeinen.
- Du repräsentierst JobRad im Fachhandelsmarkt und verfügst über ein ausgezeichnetes Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick.
- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium und idealerweise mehrere Jahre Führungserfahrung.
- Du besitzt eine hohe Kunden- und Dienstleistungsorientierung und hast Freude am Umgang mit unseren Partnern.
- Du hast Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen / Salesforce und kennst dich im Projekt- und Prozessmanagement aus.
- Du bist ein kreatives Organisationstalent, arbeitest strategisch, analytisch und der Blick über den Tellerrand ist für dich selbstverständlich.
- Du verfügst über einen verhandlungssicheren Englischwortschatz und Kenntnisse im Vertragsrecht sind von Vorteil.
- Du bist ein:e Netzwerker:in und Führungspersönlichkeit, die unsere Mitarbeitenden in ihrer Selbstwirksamkeit fördert und die Interessen des Teams ins Unternehmen vertritt.
- Du kannst deinen ausgeprägten Gestaltungswillen im Aufbau und der Entwicklung des neuen Bereiches "Partnermanagement Fahrradhandel und Industrie" einbringen.
- Du bist als Führungskraft der:die beste Berater:in, Unterstützer:in und Ermöglicher:in für deine Teamkolleg:innen, damit diese in ihrer Arbeit Sinn und Antrieb erfahren.

## Wir bieten Dir

- Eine einzigartige Gelegenheit, das Wachstum eines innovativen und dynamischen Unternehmens mitzugestalten und einen entscheidenden Beitrag zur Nachhaltigkeit im deutschen Mobilitätsverhalten zu leisten.
- Flexible Arbeitszeiten, tageweise Home Office, ein hohes Maß an Vertrauen und ein wertschätzendes Miteinander.
- Eine individuelle, professionelle und ausführliche Einarbeitungsphase sowie umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Dein eigenes JobRad, eine Hansefit-Mitgliedschaft, Mitarbeiterrabatte und tolle interne Events.

## Wenn dich dieses Stellenprofil begeistert, freuen wir uns auf deine Bewerbung.

- **Start:** ab sofort
- **Arbeitszeit:** Vollzeit
- **Ansprechpartner:** Jannis Wilke