

200 Jahre Fahrrad und die Entwicklung steht nicht still. Innovation reiht sich an Innovation. Das Fahrrad ist integraler Bestandteil der Mobilität der Zukunft. An den Hängen Stuttgarts entwickeln wir unsere (E-) Mountainbikes und Rennräder – und das passende Marketing dazu. Unser Team wächst und wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen



## Sales Account Manager FOCUS Bikes (m/w/d) für verschiedene Gebiete in DACH

### WIR SUCHEN DICH!

Wir verstärken unser Team und suchen Sales Account Manager (m/w/d) für die Gebiete

- Norddeutschland
- Nordbayern/Thüringen
- Österreich West

Als Sales Account Manager (m/w/d) gestaltest Du mit uns die Zukunft von FOCUS. Dein zukünftiges Arbeitsumfeld könnte kaum spannender sein. Der Fahrradmarkt befindet sich in einem enormen Auf- und Umschwung. In deiner Rolle als Sales Account Manager (m/w/d) wirst du diesen Aufschwung gemeinsam mit uns gestalten. Du wirst langfristige, vertrauensvolle Partnerschaften in unserem Händlernetzwerk entwickeln, um sowohl die Marke FOCUS als auch unsere Partner für die Zukunft zu stärken.

### DEIN PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder andere vergleichbar passende Ausbildung wie z.B. Zweiradmechatroniker
- Berufserfahrung in Radsportindustrie und -vertrieb
- Begeisterung für alles rund ums Fahrrad
- Idealerweise hast du dir bereits ein Händlernetzwerk etabliert
- Teamfähigkeit und das Selbstverständnis, deinen Beitrag für das gesamte FOCUS Team zu leisten
- Ein sicheres Auftreten, Durchsetzungsfähigkeit und Freude an der Kommunikation mit unseren Partnern
- Gute Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft

### WIR BIETEN

- Arbeite in einem internationalen, dynamischen Team mit einer offenen Unternehmenskultur und flachen Hierarchien zusammen mit absoluten Bike-Enthusiasten
- Wir leben eine transparente, faire und offene Arbeitswelt mit ordentlich Bike Flair
- Die Möglichkeit, unsere Marke und dich gemeinsam auf ein nächstes Level zu entwickeln
- Flexible Arbeitszeiten im mobilen Umfeld, um deinen Tag bestmöglich zu gestalten
- Großer Handlungs- und Gestaltungsspielraum, verbunden mit hoher Eigenverantwortung
- Firmenwagen auch zur Privatnutzung
- Radfahren – am besten jeden Tag und am liebsten gemeinsam #ridetogether

Du möchtest noch mehr über uns erfahren, über die Menschen hinter FOCUS, über unsere Mission, wo wir arbeiten und wo wir fahren? Dann besuche [uns](#).

Bitte sende uns deine Bewerbungsunterlagen über unser [Online Bewerbungsformular](#)

