

wir suchen:

vertriebsinnendienst oem

(m/w/d)

Du liebst die Kommunikation mit Kunden und bist erfahren im Umgang mit ERP-Systemen?
Du bist ein Organisationstalent mit Anpacker-Mentalität und behältst auch unter Druck einen kühlen Kopf?
Du kannst dich gut in Kunden hineinversetzen aber weißt auch, dass man ihnen nicht immer alle Wünsche erfüllen kann? Dann haben wir im Team einen Platz für dich!

deine aufgaben

- Betreuung unserer OEM-Kunden (Fahrradhersteller) per E-Mail und Telefon
- Abstimmung von Lieferterminen und Verfügbarkeiten mit dem Einkauf
- Anlage von Aufträgen, Erstellung von Lieferscheinen und Rechnungen
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Interne und externe Abstimmung von Versand- und Logistikaktivitäten
- Pflege der Kundendaten im ERP-System
- Mitarbeit bei der Weiterentwicklung des Vertriebs(-Teams) und perspektivisch Übernahme von Personalverantwortung

dein profil

- Aufgeschlossene Persönlichkeit mit Freude am aktiven Kundenkontakt
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Bachelorstudium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und bei der Kundenbetreuung

- Sicherer Umgang mit Microsoft Office und Erfahrung mit ERP-Systemen
- Kundenorientierung und eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Fahrradbegeisterung von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse

unser angebot

- Ein spannendes Umfeld in einem sich ständig weiterentwickelten Unternehmen
- Eine verantwortungsvolle Position mit langfristiger Perspektive
- Eine leistungsgerechte Vergütung
- Mitarbeiter-Rabatt auf alle acros-Produkte
- Möglichkeit zur Teilnahme am Bike-Leasing-Programm
- Betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberfinanzierung

Schick uns deine aussagekräftige Bewerbung als E-Mail an career@acros-components.com.
Erzähl uns warum du unser Team verstärken möchtest und was wir verpassen, wenn wir dich nicht einstellen.
Runde deine Bewerbung mit deinem Lebenslauf und deinen Zeugnissen ab.
Rückfragen beantworten wir gerne unter 07159/937736.