

wir suchen:

sales manager oem

(m/w/d)

Du liebst den Kontakt zum Kunden und Projektkoordination ist bei dir in guten Händen?
Du (ver-)handelst im Vertriebsalltag selbstbewusst und eigenständig, ohne die Strategie und Prioritäten aus den Augen zu verlieren? Du verfügst über Anpacker-Mentalität und bist motiviert dich aktiv bei der Organisationsentwicklung einzubringen? Dann haben wir im Team einen Platz für dich!

deine aufgaben

- Betreuung unserer internationalen OEM-Bestandskunden (Fahrradhersteller) digital und vor Ort
- Erschließen neuer Marktsegmente und Generieren neuer Kundenkontakte
- Sprachrohr zwischen dem Vertriebsinnendienst und Supplychain-Team
- Koordination von kundenspezifischen Entwicklungsprojekten als Bindeglied zwischen Kunden und unserer Entwicklungsabteilung
- Erstellen von Analysen und entwickeln von KPIs für das Kundenportfolio
- Mitarbeit bei Business Development Themen, z.B. Aufbau und Entwicklung unseres CRM-Systems und Weiterentwicklung des Produktsortiments
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung des Vertriebs(-Teams) und perspektivisch Übernahme von Personalverantwortung

dein profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit technisch und/oder betriebswirtschaftlicher Ausrichtung
- 3-5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb in einem mittelständischen produzierenden Unternehmen, idealerweise in der Zweiradbranche

- Ausgeprägtes technisches Verständnis und Interesse
- Entsprechende Kenntnisse im Bereich Vertrieb und Projektmanagement
- Verhandlungsgeschick, sicheres Auftreten und Durchsetzungsvermögen
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Vertrauter Umgang mit MS Office und CRM-/ERP-Systemen

unser angebot

- In spannendes Umfeld in einem sich dynamisch weiterentwickelten Unternehmen
- Eine verantwortungsvolle Position mit langfristiger Perspektive
- Ein Abwechslungsreicher und interaktiver Arbeitsalltag
- Mitarbeiter-Rabatt auf alle acros-Produkte
- Möglichkeit zur Teilnahme am Bike-Leasing-Programm
- Betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberfinanzierung

Schick uns deine aussagekräftige Bewerbung als E-Mail an career@acros-components.com.
Erzähl uns warum du unser Team verstärken möchtest und was wir verpassen, wenn wir dich nicht einstellen.
Runde deine Bewerbung mit deinem Lebenslauf und deinen Zeugnissen ab.
Rückfragen beantworten wir gerne unter 07159/937736.