



FINEST RIDING
TECHNOLOGY

OEM Sales Manager E-bike systems & components (M/W/D)

Du willst in einem wachstumsstarken Unternehmen den internationalen Sales für E-Bike Systeme und Komponenten prägen? Hast Du den Antrieb, innovative Kundendienstlösungen zu gestalten? Dann lass Dir diese Chance bei **MIVICE** nicht entgehen.

WIR HELFEN MIT, DAS E-BIKE DER ZUKUNFT ZU GESTALTEN

MIVICE ist ein innovatives, qualitätsorientiertes Unternehmen mit dem Fokus auf Design, Entwicklung, Produktion und Vertrieb von E-Bike-Systemen und -Komponenten auf globaler Ebene. Unser Claim Finest Riding Technology drückt unsere Idee und unser Engagement für höchste Kundenzufriedenheit aus. **MIVICE** hat eine lange Geschichte in der Produktion von E-Komponenten für die Zweiradindustrie, zu unseren Kunden zählen einige der innovativsten E-Mobilitätsmarken.

Mit unserem Fokus auf die Bereitstellung nachhaltiger E-Bike-Systeme und -Komponenten für die Zukunft brauchen wir die richtige Person, um unser weiteres Wachstum sicherzustellen - innerhalb der EU/des Vereinigten Königreichs.

Als OEM Sales Manager wirst Du verantwortlich sein für:

- Generierung und Steigerung der Verkaufsaktivitäten in der EU und Großbritannien bei strategischen Markeninhabern, Fabriken und anderen OEMs - entsprechend unserer allgemeinen Verkaufsstrategie
- Aufbau einer starken Kundenbeziehung, um Rentabilität und langfristige Beziehungen zu gewährleisten, insbesondere zu Produktmanagern und wichtigen Interessengruppen
- Führen von Verhandlungen mit verschiedenen Kundenprofilen sowie Optimierung und Schaffung von Mehrwert durch Nachbetreuung bestehender Kunden

Du berichtest unseren CEO und arbeitest eng mit unserem International Sales Director und der Vertriebsabteilung zusammen. Du wirst die Möglichkeit haben, von zu Hause aus zu arbeiten, mit regelmäßigen Besuchen in unserem Hauptsitz in Deutschland. Je nachdem, wie sich die Vertriebsorganisation entwickelt, besteht die Möglichkeit, zum Verkaufsleiter aufzusteigen.



UNTERNEHMERISCHES UND AGILES HANDELN

Wir suchen einen Kandidaten mit einer ausgeprägten kaufmännischen Denkweise und einem guten technischen Know-how. Du musst mindestens 5 Jahre Erfahrung in der europäischen Fahrradbranche haben, vorzugsweise mit E-Bikes, wo Dein Netzwerk für den entsprechenden Erfolg sorgen wird.

Du bist ein starker Beziehungsgestalter und kannst den Verkauf von E-Systemen und Komponenten in verschiedenen Ländern und Kulturen sicherstellen, so dass Du Kontakte in Umsatz umwandeln kannst. Daher solltest Du Erfahrung in der Vertragsverhandlung sowie im Verkauf an OEMs haben und einen erfolgreichen und strategischen Plan für den Vertrieb erstellen und umsetzen können.

Du wirst hauptsächlich für unseren Vertrieb in Europa verantwortlich sein. Du musst fließend Englisch sprechen, sowohl mündlich als auch schriftlich. Es wäre auch von Vorteil, wenn Du eine weitere Sprache wie Deutsch, Niederländisch, Französisch und/oder Italienisch sprechen und schreiben könntest.

WAS WIR BIETEN

- Abwechslungsreiche und spannende Tätigkeiten in einer dynamischen Fahrradbranche
- Moderne Infrastruktur sowie neueste und innovative IT-Lösungen
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten auf dem Weg zu Deiner persönlichen Selbstverwirklichung
- Einzigartige Arbeitsatmosphäre in einem sportlichen und kollegialen Umfeld
- Attraktive Anstellungsbedingungen und flexible Arbeitszeiten
- Abteilungsübergreifendes und auf Dich zugeschnittenes Einführungsprogramm

WIR SETZEN AUF NACHHALTIGKEIT

MIVICE ist ein global denkendes und handelndes Unternehmen mit verschiedenen Standorten in Europa und Asien. Wir sind mehr als 150 Mitarbeiter, die täglich danach streben, ein kompetenter und qualifizierter Anbieter von E-Systemen und E-Komponenten zu sein, der die Bedürfnisse der Radfahrer nach effizienter und umweltfreundlicher Fortbewegung abdeckt.

Du wirst Teil einer informellen Kultur, in der wir mit einem hohen Maß an Selbständigkeit und Freiheit bei gleichzeitiger Verantwortung arbeiten. Bitte sende Deine Bewerbung inkl. Lebenslauf und Motivationsschreiben ausschließlich per Email an careers@mivice.com

Wenn Du Fragen hast oder vorab weitere Informationen erhalten möchtest, kannst Du Dich auch direkt an unseren **MIVICE EUROPE CEO** Horst Schuster unter der Telefonnummer +49 151 50797434 wenden. Eine gute Möglichkeit für ein erstes Treffen wäre während der **EUROBIKE** (Halle 8, Stand H17), wenn Du dort verfügbar bist, lass es uns bitte wissen, um einen ersten Termin zu vereinbaren, um mehr über die Möglichkeiten bei **MIVICE** zu sprechen.

