

HERCULES

Die Marke **HERCULES** ist ein beständiger Teil des Fahrradmarktes und hat Bikes für alle Einsatzbereiche. Hochwertige Materialien und innovative Technologien garantieren Sicherheit, Langlebigkeit und Qualität. Permanent sind wir auf der Suche nach qualifizierten und motivierten Mitarbeitern.



Wir suchen **zu sofort** in Vollzeit einen

Area Sales Manager - Hessen - Thüringen [m/w/d]

IHR AUFGABENGEBIET

- Regelmäßige Betreuung unserer bestehenden Fachhandelspartner in Hessen und Thüringen
- Neukundenakquise
- Teilnahme an Fachmessen und Events
- Organisation von Veranstaltungen im Verkaufsgebiet
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Innendienst
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalysen

IHR PROFIL

- Abgeschlossene Ausbildung sowie gutes technisches Verständnis
- Verkaufserfahrung im Bereich Fahrrad oder Sportartikel
- Sicheres Verhandlungsgeschick und gute Kommunikationsfähigkeit
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Gute PC-Kenntnisse, insbesondere MS Office
- Bereitschaft zu Geschäftsreisen mit Übernachtungen
- Teamfähigkeit

WIR BIETEN

- Ein interessantes und vielfältiges Tätigkeitsfeld
- Eine leistungsgerechte Vergütung
- Mitarbeit in einem jungen, fahrradbegeisterten Team
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Betriebliche Altersvorsorge
- Firmen-PKW zur Privatnutzung
- Bikeleasing



Haben wir Ihr Interesse geweckt, Teil eines fahrradbegeisterten & hochmotivierten Teams zu werden?

Gestalten Sie unser weiteres Wachstum aktiv mit und senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung an: **yvonne.mang@hercules-bikes.de**