

We are

#HereToChange

Stromer lebt Swissness, Begeisterung und Partnerschaft.

Die myStromer AG entwickelt seit 2009 international ausgezeichnete Speed Pedelecs, die mit herausragender Leistung, Konnektivität und Design den urbanen Verkehr neu definieren. Unser Ziel: Die besten S-Pedelecs zu entwickeln und Menschen zu begeistern, sie täglich zu benutzen. Dafür bündeln wir an unserem Stromer Campus alle Kompetenzen unter einem Dach – von der Entwicklung, über die Montage bis zum Vertrieb. Denn mit jeder einzelnen Idee gestalten wir gemeinsam die Mobilität von morgen. Wir sind #HereToChange. Und Du?

- **Wir bauen die Besten Speed Pedelecs der Welt!**
- **Du willst unseren Vertriebsmarkt weiter ausbauen und einen optimalen Kundenservice sicherstellen?**
- **Dann haben wir den perfekten Match!**

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung für myStromer und Desiknio dich als

Sales Manager Germany Süd West (w/m/d) 100%

Deine Aufgaben:

- Betreuung der bestehenden Kunden im zugeteilten Gebiet
- Verantwortlich für die Erreichung des Verkaufsbudgets des zugeteilten Gebietes (Vororder, Nachorder)
- Aufbau neuer Händler
- Ausführen von Sales Aktionen
- Firmenrepräsentation nach Aussen
- Mitorganisation und Teilnahme von Händler Events und Messen
- Mitarbeit bei Marketingaktivitäten in Deutschland
- Zusammenarbeit mit B2B
- Zusammenarbeit mit Marketing

Dein Profil:

- Du verfügst über einen Abschluss im kaufmännischen Bereich oder im technischen Umfeld mit kaufmännischer Weiterbildung
- Du bist in der Lage, dich täglich auf neue Situationen einzustellen, Lösungen zu generieren und diese direkt umzusetzen.
- Du hast mehrjährige Erfahrung in der Bike Branche und bringst eine starke Produkteaffinität mit
- Hohe Kunden & Serviceorientierung zeichnen dich aus
- Du hast gute Kenntnisse in MS Office (Outlook, Word, Excel)
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Du bist eine offene, kommunikative Persönlichkeit mit hohem Verhandlungsgeschick
- Interesse und Neugier an Trends und Innovationen im Mobilitätsbereich zeichnen dich aus
- Flexibilität, Selbstständigkeit, hohe Belastbarkeit und Genauigkeit gepaart mit Passion, Kreativität und Einsatzfreude sind dir auf den Leib geschnitten.

We are

#HereToChange

Was wir dir bieten:

- Arbeit mit Sinn! Du schaffst eine nachhaltige Zukunft mit einem Produkt, das du jeden Tag auf der Strasse siehst
- Du bist der Wegbereiter eines Produkts, welches du selbst Tag für Tag nutzen kannst
- Eine interessante und vielseitige Aufgabe in einem dynamischen, zukunftsorientierten und international agierenden Unternehmen
- Ein motiviertes Team und gute Atmosphäre, hohen Gestaltungsfreiraum und schnelle Entscheidungswege
- Eine Unternehmenskultur die auf Selbstverantwortung und Eigeninitiative baut
- Ein dynamisches Umfeld mit einer Wachstumsstrategie
- Moderne und attraktive Anstellungsbedingungen
- Hohen Gestaltungsfreiraum und schnelle Entscheidungswege

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: jobs@stromerbike.com. Für Fragen steht dir gerne Sandra Todt, Leiterin Human Resources unter der Nummer +41 31 848 23 92 zur Verfügung.