

Als führender Hersteller von E-Bikes und E-Cargo Bikes sind wir bereits auf dem französischen, belgischen und schweizerischen Markt sehr erfolgreich. Im Zuge der strategischen Expansion starten wir nun ein neues Kapitel in Deutschland.

Gemeinsam mit Dir möchten wir die Mobilität von Morgen gestalten und noch mehr Menschen ihren Alltag mit unseren E-Bikes erleichtern.

**Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung für O2feel Deutschland**

**Key Account Manager Süddeutschland (w/m/d) & Key Account Manager Nord- & Ostdeutschland (w/m/d)**

### **Deine Aufgaben:**

- Neukundenakquise in Deiner Region
- Verantwortlich für die Erreichung des Absatzziele in der zugeteilten Region
- Aufbau und Entwicklung neuer Händler
- Planung und Umsetzung von Sales Aktionen
- Teilnahme an Messen & Händlerevents
- Mitarbeit bei Marketingaktivitäten in Deutschland
- Zusammenarbeit mit Marketing und Produktentwicklung

### **Dein Profil:**

- Du hast mehrjährige Außendienst Erfahrung in der Bike Branche und bringst eine starke Produkteaffinität mit
- Du verfügst über ein gutes Netzwerk innerhalb der Bike Branche
- Eine hohe Kunde & Serviceorientierung zeichnen Dich aus
- Du bist eine offene, kommunikative Persönlichkeit mit hohem Verhandlungsgeschick
- Du hast Interesse an Innovationen im Mobilitätsbereich
- Flexibilität, Selbstständigkeit und Einsatzfreude zeichnen Dich aus
- Du hast gute Kenntnisse in MS Office (Outlook, Word, Excel)
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Du wohnst im Einsatzgebiet hast eine hohe Reisebereitschaft

## Was wir Dir bieten:

- Die Chance beim Start von O2feel in Deutschland dabei zu sein und eigene Ideen einzubringen
- Du bist der Wegbereiter eines Produkts, welches du selbst Tag für Tag nutzen kannst
- Langjährige Erfahrung und Know-How auf dem französischen Bike Markt
- Eine interessante und vielseitige Aufgabe in einem dynamischen, zukunftsorientierten und international agierenden Unternehmen
- Ein motiviertes Team und eine gute Atmosphäre, hohen Gestaltungsfreiraum und schnelle Entscheidungswege
- Eine Unternehmenskultur die auf Teamwork, Selbstverantwortung und Eigeninitiative baut
- Attraktive Vergütung plus Firmenwagen

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [D.Mortazavi@o2feel.com](mailto:D.Mortazavi@o2feel.com)