



Seit 2012 leistet MOUSTACHE BIKES weltweit Pionierarbeit in der (e) Bike Branche

Einzigartige Fahrräder und eine einzigartige Marke aus den Vogesen. MOUSTACHE ist sowohl ein Unternehmen als auch eine Marke. Wir sind in der Kunst verwurzelt und werden von Künstlern (Malern, Designern, Fotografen, Musikern, Ingenieuren, Köchen etc.) inspiriert. Eine magische Note, die jeden in eine Welt voller Emotionen, Spaß und Vergnügen bringt. Weit entfernt von den typischen, nur funktionalen und leistungsorientierten Geschichten eines Fahrrads. Smiling Machines

Für unsere Expansion suchen wir ab sofort einen

AREA SALES MANAGER BAYERN (m/f/d)

Möchtest Du Dich einer spannenden Marke und einem engagierten Team anschließen?

- Als Sales Manager wirst Du eigenverantwortlich das Verkaufsgebiet mit einem selektiven und hochwertigen Vertriebsansatz betreuen, erweitern und weiterentwickeln.
- Zu Beginn wirst Du bestehende Händler betreuen und Dich auf die Eröffnung neuer Kunden konzentrieren. Es wird erwartet, dass Du neue Partner intensiv beim Start unterstützt, um mit Hilfe des Teams ein großartiges MOUSTACHE Erlebnis zu garantieren.
- Die Unterstützung Deines Kundenstamms wird im Laufe der Zeit zu Deiner Hauptaufgabe: Schulung des Personals, Aktivierung des POS, Initiierung von Bike Tests sowie Durchführung von gemeinsamen Veranstaltungen, damit Händler schnell quantitativ & qualitativ gemeinsam wachsen können.
- Mit Deiner offenen, energiegeladenen und kultursensiblen Persönlichkeit sowie Deiner praktischen Mentalität und kaufmännischen Denken erreichst Du die Ziele des Unternehmens in einem positiven und produktiven Umfeld. Du bist die Stimme von MOUSTACHE in Deinem Gebiet und wirst durch die Geschichte & Entwicklung des Unternehmens gestärkt.

Deine Qualifikationen / Fähigkeiten / Persönlichkeitsmerkmale

- Mehrere Jahre Vertriebserfahrung im Außendienst und nachweisliche Erfolge, idealerweise in der Sportartikel- oder Fahrradbranche.
- Eine unternehmerische Denkweise, Du treibst das Geschäft in der Region mit nachhaltig voran.
- Passion und Spaß. Die Leidenschaft für Radfahren und Mobilität. Positive Energie, damit die Arbeit Spaß macht.
- Marktverständnis in Bezug auf Händlerentwicklung, Produkttrends und Verbraucherbedürfnisse.
- Kreativität und Präzision. Du träumst groß und blickst weit darüber hinaus, während Du auf der anderen Seite die richtige und einfache Lösung lieferst, die funktioniert.
- Du bist der Lautsprecher der Marke, Du besitzt ein Verständnis & Ideenreichtum für Umsetzung von Strategien für das Branding vor Ort. Beim Händler, in Deiner Region.
- Wir wollen Gestalter, nicht Mitläufer. Großer Handlungsspielraum und Kreativität, verbunden mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung.
- Fließendes Deutsch sowie sicheres Englisch ist ein Muss.

Wir bieten

- Einen familiären Spirit und der Wunsch, Teil eines Abenteuers zu sein. Wir sind schnell, aber gesund gewachsen. Wir sind jetzt ein größeres Unternehmen, kein Start Up mehr. Aber wir haben immer noch großen Spaß am Teilen, am dabei sein.
- Du wirst in einem internationalen, dynamischen und kreativen Team mit einer offenen Unternehmenskultur und flachen Hierarchien zusammen mit absoluten E-Bike-Enthusiasten arbeiten.
- Eine selbstständige Arbeitsweise und eine offene Zusammenarbeit mit den Moustache Teams.
- Die Möglichkeit, unsere faszinierende Marke und Dich und Deine Arbeit gemeinsam auf die nächste Stufe zu heben.

Haben wir Dein Interesse an der MOUSTACHE Welt geweckt und Du möchtest gerne Teil unseres Teams werden?

Dann sende bitte umgehend Deine Bewerbungsunterlagen einschließlich Lebenslauf via Mail an Heike Pirochta hpirochta@sriexecutive.com .

Weitere Infos zur Marke auf www.moustachebikes.com