

Zu Verstärkung unseres Teams, suchen wir Dich als...



Sales Manager (m/w/d) / Key Account igus:bike components

📍 Köln

Über uns:

Die igus® GmbH ist ein dynamisches, inhabergeführtes Unternehmen mit Hauptsitz im Großraum Köln-Bonn. Als „Hidden Champion“ sind wir ein internationaler agierender Hersteller von technischen Produkten aus Hochleistungskunststoffen. Die Kommunikation zwischen unseren weltweit über 4.500 Mitarbeiter:innen ist persönlich und unkompliziert, denn alle sind per Du.

Deine Aufgaben:

- Du verkaufst B2B als Branchenexperte die einzelnen Komponenten des igus:bike an Zweiradhersteller
- Du zeigst Deinen nationalen und internationalen Kunden überzeugend auf, wo sie diese innovativen Komponenten einsetzen können, damit deren Kosten reduziert und / oder ihre Technik verbessert werden
- Du initierst und steuerst die gesamten Marketingaktivitäten in enger Zusammenarbeit mit den Fachbereichen
- Du startest und unterstützt neue Produktentwicklungen und Produktverbesserungen auf der Basis von Kundenwünschen
- Du fungierst als Schnittstelle zu Konstruktion und Produktion und gestaltest aktiv die Kommunikation
- Du agierst als Unternehmer im Unternehmen und organisierst Deine Arbeit selbstständig

Dein Profil:

- Du hast Dein kaufmännisches oder technisches Studium und / oder eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Du hast ein hohes Interesse an technischen Anwendungen, innovativer Technologie und der Industrie 4.0.
- Du verfügst über 3-5 Jahre Vertriebs Erfahrung, idealerweise in der Zielbranche
- Deine Verkaufs- und Verhandlungsstärke sind überdurchschnittlich ausgeprägt
- Als offener und kommunikativer Teamplayer gehst Du auf andere zu
- Du bringst eine hohe internationale Reisebereitschaft mit
- Dein Englisch ist verhandlungssicher

Unser Angebot:

- Eine langfristige Perspektive in einem dynamisch wachsenden, zukunftsorientierten Industrieunternehmen
- Umfangreiche Sozialleistungen wie betriebliche Altersvorsorge, kostenlose Parkplätze, Mitarbeiterangebote sowie regelmäßige Firmen- und Teamevents
- Attraktive Rahmenbedingungen wie 13 Gehälter sowie ein zusätzliches leistungsorientiertes Vergütungssystem, 30 Tage Urlaub und vermögenswirksame Leistungen
- Eine kostenfreie Verpflegung in unseren Kantinen inklusive Obst, Getränken und Eis
- Weiterentwicklung Deiner fachlichen sowie persönlichen Kompetenzen innerhalb unserer igus Akademie
- Flache Hierarchien sowie eine offene und persönliche Kommunikationskultur in einem familiären Arbeitsumfeld

Ansprechpartner:in



Bernadette Näger

📞 +49 2203 9649-7317