

Kalkhoff ist dein zuverlässiger und sicherer Arbeitgeber, für deine nächste Veränderung. In familiärer Atmosphäre arbeitest du zusammen mit anderen nicht nur an irgendeinem Produkt, sondern gestaltest die Mobilitätswende für eine nachhaltige Zukunft entscheidend mit.

ACCOUNT MANAGER KALKHOFF FÜR DIE REGION BAYERN (M/F/D)

Jetzt bewerben

DEINE AUFGABEN

- Du förderst die Marke Kalkhoff in unserem Partnernetzwerk
- Du entwickelst und professionalisierst unsere Position in deinem Bereich
- Du bist der erste Ansprechpartner (m,w,d) für unsere Partner und baust, sowie pflegst die Beziehung
- Du gibst monatliche Überblicke über deine Aktivitäten und Pläne sowie die Zielerreichung
- Du beobachtest den Markt und berichtest über wesentliche Themen
- Du bist in der Lage einen Prospektivplan zu erstellen und auszuführen
- Du managed die Bestellungen unserer Partner in pre-order, backorder oder auch restocking während der Saison
- Du repräsentierst die Marke Kalkhoff auf den wichtigsten Fahrradveranstaltungen und begrüßt Partner in unserem Hauptsitz in Emstek

WAS DU MITBRINGST

- Du bist proaktiv und ein aufgeschlossener Mensch, der gerne langfristige Beziehungen aufbaut
- Du hast eine starke Kommunikationsfähigkeit
- Du bringst mehrjährige Erfahrungen in einer Vertriebsrolle mit starkem Fokus auf das Neugeschäft mit
- Vorzugsweise hast du bereits Erfahrungen in der Fahrradbranche, idealerweise hast du dir bereits ein Händlernetzwerk etabliert
- Du hat eine große Leidenschaft für den Radsport und Begeisterung für alles rund ums Fahrrad
- Du hast eine abgeschlossene Berufsausbildung oder vergleichbare Kenntnisse
- Du besitzt gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du hast nachgewiesene Kenntnisse im Umgang mit dem Office-Paket, insbesondere Excel
- Reisezeiten und Messeveranstaltungen sind für dich Teil deines Berufsbildes

WAS WIR BIETEN

- Ein Kalkhoff-Team in einem wachsenden und zukunftsfähigen Unternehmen
- Ein wettbewerbsfähiges Gehalt (sowohl fest als auch flexibel), einen Firmenwagen sowie Telefon und Laptop
- Unmittelbare Nähe zur Fahrradproduktion und die Möglichkeit selber Hand anzulegen
- Arbeiten in einem inspirierenden Team
- Coole innovative Produkte und eine internationale Marke
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive Benefits wie z.B. Hansefit, BAV, Mitarbeiterverkauf, Lease a bike, u.v.m.

Du suchst nach einer neuen Herausforderung? Dann freuen wir uns dich kennenzulernen!

Jetzt bewerben

Alle Jobs