

# HERCULES

Die Marke **HERCULES** ist ein beständiger Teil des Fahrradmarktes und hat Bikes für alle Einsatzbereiche. Hochwertige Materialien und innovative Technologien garantieren Sicherheit, Langlebigkeit und Qualität. Permanent sind wir auf der Suche nach qualifizierten und motivierten Mitarbeitern.



Wir suchen **zu sofort** in Vollzeit einen

## Area Sales Manager - West [m/w/d]

### IHR AUFGABENGEBIET

- Regelmäßige Betreuung unserer bestehenden Fachhandelspartner im PLZ-Gebiete 40-42, 45-47, 50-54, 56, 57
- Neukundenakquise
- Umsetzung von Verkaufsstrategien
- Teilnahme an Fachmessen u. Events
- Organisation von Veranstaltungen im Verkaufsgebiet
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Innendienst
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalysen

### IHR PROFIL

- Abgeschlossene Ausbildung sowie gutes technisches Verständnis
- Verkaufserfahrung im Bereich Fahrrad oder Sportartikel
- Sicherer Verhandlungsgeschick und gute Kommunikationsfähigkeit
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Gute PC-Kenntnisse, insbesondere MS Office
- Bereitschaft zu Geschäftsreisen mit Übernachtungen
- Teamfähigkeit

### WIR BIETEN

- Ein interessantes und vielfältiges Tätigkeitsfeld
- Eine leistungsgerechte Vergütung
- Mitarbeit in einem jungen, fahrradbegeisterten Team
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Betriebliche Altersvorsorge
- Firmen-PKW zur Privatnutzung
- Bikeleasing



**Haben wir Ihr Interesse geweckt, Teil eines fahrradbegeisterten & hochmotivierten Teams zu werden?**

Gestalten Sie unser weiteres Wachstum aktiv mit und senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung an: [yvonne.mang@hercules-bikes.de](mailto:yvonne.mang@hercules-bikes.de)