



Nachhaltige Mobilität und (E-)Bikes sind auch deine Leidenschaften?



(Senior) Sales Manager (m/w/d)



(Senior) Sales Manager (m/w/d)

Als **(Senior) Sales Manager (m/w/d)** verstärkst Du unser Team im Bereich der Direktkundenansprache und bringst Deine Vertriebsaffinität ein.

Deine Aufgaben

- Du kümmerst Dich um die Akquise von Großkonzernen und führenden mittelständischen Unternehmen, vor allem durch Events, Kongresse und telefonische Direktansprachen
- Die Angebotspräsentation durch Wahrnehmung von Terminen beim Neukunden gehört zu Deinen täglichen Aufgaben
- Du übernimmst die Führung von Vertragsverhandlungen und die Bestimmung der Konditionen mit Neukunden
- Die Erstellung von Marktanalysen und Maßnahmen zur Neukundengewinnung ist für Dich selbstverständlich
- Du nimmst an Messen und Veranstaltungen teil und vertrittst dort unser Unternehmen
- Den Ausbau und die Pflege der Kundendatenbank mit Hilfe der ERP/CRM-Software behältst Du im Auge

Dein Profil

- Du besitzt ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Berufsausbildung bspw. in den Bereichen Marketing oder Sales
- Berufserfahrung im Vertrieb sowie Erfahrung bei der Führung von Vertragsverhandlungen konntest Du bereits sammeln
- Du verfügst über sichere Kenntnisse im Umgang mit MS-Office und gute Kenntnisse mit CRM-Systemen
- Argumentationsstärke, sowie ein hohes Maß an Motivation und Eigeninitiative sind Deine absolute Stärken
- Kontaktfreude, Begeisterungsfähigkeit und überzeugendes Auftreten zeichnen Dich aus
- Du bist ein Teamplayer (m/w/d) mit ausgeprägter Menschenkenntnis
- Reisebereitschaft in Deutschland ist für Dich selbstverständlich
- Leidenschaft für das Thema Fahrrad und Gesundheit runden Dein Profil ab

Wir bieten

- **Work-Life-Balance:** Uns ist es wichtig, dass Du Dein Privatleben und Deine Arbeit gut miteinander in Einklang bringst. Deshalb sind Mobile-Office, flexible Arbeitszeiten während der gängigen Bürozeiten sowie Vertrauensarbeitszeit bei uns Standard.
- **Dienstrad:** Natürlich bekommst Du bei uns ein Fahrrad oder E-Bike. Du hast die Möglichkeit, bis zu

Firmenname
company bike solutions

Tätigkeitsbereich
Vertrieb und Handel

Karrierestufe
mit Berufserfahrung

Nähe
81379 München,
Deutschland

Arbeitsverhältnis
Vollzeit

Ansprechpartner
Elisabeth Thomas
089 356 477 127
hr@company-bike.com

Stellenanzeige
<https://karriere.company-bike.com/?id=49606e>



zwei Company Bikes drei Jahre kostenfrei zu nutzen (arbeitgeberfinanziertes Firmenradleasing). Darüber hinaus kannst Du weitere Bikes kostengünstig leasen.

- **Betriebliche Altersvorsorge:** Ein attraktives Altersvorsorgemodell und eine betriebliche Berufsunfähigkeitsversicherung werden Dir von uns zur Verfügung gestellt und großzügig bezuschusst.
- **Gutscheine:** Ob im Supermarkt, im Baumarkt oder zum Shoppen – Du kannst Deine Edenred-Karte, welche wir monatlich mit 30 € steuerfrei aufladen, regional und vielseitig verwenden.
- **Onboarding:** Bei uns erhältst Du eine praxisorientierte Einarbeitung in einer offenen Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und einer Duz-Kultur. Zudem wirst du Company Bike und Deine Kolleginnen und Kollegen aus ganz Deutschland bei unseren Welcome Days noch besser kennenlernen.
- **Perspektive:** Um Deine berufliche und persönliche Entwicklung zu fördern, bieten wir Dir umfangreiche Weiterbildungsangebote sowie eine langfristige Perspektive in einem wachsenden Unternehmen.
- **Sport & Gesundheit:** Dank unserem aktiven betrieblichen Gesundheitsmanagement erhältst Du Vergünstigungen in diversen Fitness- und Wellnessstudios sowie in vielen Schwimmbädern (EGYM Wellpass).
- **Verpflegung:** Natürlich bedienen auch wir gängige Benefit-Klischees. Dazu gehören ein Obstkorb, Dein gratis Koffein-Boost, gefiltertes Wasser sowie regelmäßige Team- und Unternehmensevents.
- **Outfit:** Du hast keine externen Termine? Come as you are. Ob im Anzug oder kurzer Hose. Einen strengen Dresscode haben wir nicht.
- **Mitarbeiterprämie:** Falls Du jemanden kennst, der gut zu uns ins Team passt, belohnen wir Deine Empfehlung bei einer erfolgreichen Einstellung mit einer attraktiven monetären Prämie.

Möchtest Du uns bei unserem weiteren Ausbau unterstützen?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung über unten stehenden Link!