



Nachhaltige Mobilität und (E-)Bikes sind auch deine Leidenschaften?



## (Senior) Sales Manager (m/w/d)



### (Senior) Sales Manager (m/w/d)

Als **(Senior) Sales Manager (m/w/d)** verstärkst Du unser Team im Bereich der Direktkundenansprache und bringst Deine Vertriebsaffinität ein.

### Deine Aufgaben

- Du kümmerst Dich um die Akquise von Großkonzernen und führenden mittelständischen Unternehmen, vor allem durch Events, Kongresse und telefonische Direktansprachen
- Die Angebotspräsentation durch Wahrnehmung von Terminen beim Neukunden gehört zu Deinen täglichen Aufgaben
- Du übernimmst die Führung von Vertragsverhandlungen und die Bestimmung der Konditionen mit Neukunden
- Die Erstellung von Marktanalysen und Maßnahmen zur Neukundengewinnung ist für Dich selbstverständlich
- Du nimmst an Messen und Veranstaltungen teil und vertrittst dort unser Unternehmen
- Den Ausbau und die Pflege der Kundendatenbank mit Hilfe der ERP/CRM-Software behältst Du im Auge

### Dein Profil

- Du besitzt ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Berufsausbildung bspw. in den Bereichen Marketing oder Sales
- Berufserfahrung im Vertrieb sowie Erfahrung bei der Führung von Vertragsverhandlungen konntest Du bereits sammeln
- Du verfügst über sichere Kenntnisse im Umgang mit MS-Office und gute Kenntnisse mit CRM-Systemen
- Argumentationsstärke, sowie ein hohes Maß an Motivation und Eigeninitiative sind Deine absolute Stärken
- Kontaktfreude, Begeisterungsfähigkeit und überzeugendes Auftreten zeichnen Dich aus
- Du bist ein Teamplayer (m/w/d) mit ausgeprägter Menschenkenntnis
- Reisebereitschaft in Deutschland ist für Dich selbstverständlich
- Leidenschaft für das Thema Fahrrad und Gesundheit runden Dein Profil ab

### Wir bieten

- **Work-Life-Balance:** Uns ist es wichtig, dass Du Dein Privatleben und Deine Arbeit gut miteinander in Einklang bringst. Deshalb sind Mobile-Office, flexible Arbeitszeiten während der gängigen Bürozeiten sowie Vertrauensarbeitszeit bei uns Standard.
- **Dienstrad:** Natürlich bekommst Du bei uns ein Fahrrad oder E-Bike. Du hast die Möglichkeit, bis zu

**Firmenname**  
company bike solutions

**Tätigkeitsbereich**  
Vertrieb und Handel

**Karrierestufe**  
mit Berufserfahrung

**Nähe**  
81379 München,  
Deutschland

**Arbeitsverhältnis**  
Vollzeit

**Ansprechpartner**  
Elisabeth Thomas  
089 356 477 127  
hr@company-bike.com

**Stellenanzeige**  
<https://karriere.company-bike.com/?id=49606e>



zwei Company Bikes drei Jahre kostenfrei zu nutzen (arbeitsgeberfinanziertes Firmenradleasing). Darüber hinaus kannst Du weitere Bikes kostengünstig leasen.

- **Betriebliche Altersvorsorge:** Ein attraktives Altersvorsorgemodell und eine betriebliche Berufsunfähigkeitsversicherung werden Dir von uns zur Verfügung gestellt und großzügig bezuschusst.
- **Gutscheine:** Ob im Supermarkt, im Baumarkt oder zum Shoppen – Du kannst Deine Edenred-Karte, welche wir monatlich mit 30 € steuerfrei aufladen, regional und vielseitig verwenden.
- **Onboarding:** Bei uns erhältst Du eine praxisorientierte Einarbeitung in einer offenen Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und einer Duz-Kultur. Zudem wirst du Company Bike und Deine Kolleginnen und Kollegen aus ganz Deutschland bei unseren Welcome Days noch besser kennenlernen.
- **Perspektive:** Um Deine berufliche und persönliche Entwicklung zu fördern, bieten wir Dir umfangreiche Weiterbildungsangebote sowie eine langfristige Perspektive in einem wachsenden Unternehmen.
- **Sport & Gesundheit:** Dank unserem aktiven betrieblichen Gesundheitsmanagement erhältst Du Vergünstigungen in diversen Fitness- und Wellnessstudios sowie in vielen Schwimmbädern (EGYM Wellpass).
- **Verpflegung:** Natürlich bedienen auch wir gängige Benefit-Klischees. Dazu gehören ein Obstkorb, Dein gratis Koffein-Boost, gefiltertes Wasser sowie regelmäßige Team- und Unternehmensevents.
- **Outfit:** Du hast keine externen Termine? Come as you are. Ob im Anzug oder kurzer Hose. Einen strengen Dresscode haben wir nicht.
- **Mitarbeiterprämie:** Falls Du jemanden kennst, der gut zu uns ins Team passt, belohnen wir Deine Empfehlung bei einer erfolgreichen Einstellung mit einer attraktiven monetären Prämie.

**Möchtest Du uns bei unserem weiteren Ausbau unterstützen?**

**Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung über unten stehenden Link!**