

International Inside Sales Representative (m/w/d)

WER WIR SIND:

Wir sind Santa Cruz, Reserve und Cervélo, drei der aufregendsten Marken in der Fahrradbranche, die dazu neigen, die Dinge anders zu machen. Wir haben über 25 Jahre Erfahrung im Radsport und unser oberstes Ziel ist es, konsequent die besten Fahrräder der Welt zu bauen und dabei Spaß zu haben! Seit 2020 sind wir mit unserem EMEA Headquarter in Mainz ansässig und firmieren unter Pon.Bike Performance.

WEN WIR SUCHEN:

Einen enthusiastischen Mitarbeiter **für unsere Europazentrale in Mainz**. Als International Inside Sales Representative (m/w/d) für unsere Händler und Importeure außerhalb Deutschlands unterstützt du das Umsatzwachstum und trägst zur Erreichung der Jahresziele des Unternehmens direkt bei. Du arbeitest eng mit unabhängigen Fahrrad Händlern und Importeuren in der Region zusammen und baust zu ihnen eine dauerhafte Beziehung auf.

Wir suchen idealerweise jemanden mit Erfahrung im Großhandel, bevorzugt in der Fahrrad- oder Outdoor-Branche, der eine Leidenschaft für Fahrräder hat und Freude am Kontakt zu unseren Kunden. Du solltest Spaß an der Kommunikation mit anderen haben und außerordentlich kundenorientiert sein, da du nicht nur mit externen Kunden, sondern auch mit internen Stakeholdern an verschiedenen Projekten und Zielen zusammenarbeitest.

WIE SIEHT DEIN TAG BEI UNS AUS?

Du arbeitest eng mit den Händlern von Santa Cruz, Reserve und Cervélo Bicycles in einer bestimmten Region in Europa zusammen. Du bist der Ansprechpartner für unsere Händler und Importeure per E-Mail und Telefon und informierst sie über Änderungen und neue Produkte.

Zu den allgemeinen Aufgaben und Zuständigkeiten gehören u.a.:

- Du trägst die Verantwortung, in Zusammenarbeit mit dem Außendienst für die monatlichen und jährlichen Verkaufsziele in der Region
- Du unterstützt den Außendienst in der Jahres- und Monatsplanung und führst ihn aus, um den Umsatz in einer bestimmten Region zu steigern.
- Du bringst auch - im überschaubaren Rahmen - Reisebereitschaft mit.
- Du trägst aktiv zur positiven Entwicklung unserer internationalen Importeure bei.
- Du verwaltest Demo- und Leihfahrräder, die in den Regionen verkauft werden.

WAS BRINGST DU MIT?

- Idealerweise verfügst du über 1-3 Jahre Erfahrung im Großhandel, bevorzugt in der Outdoor-Branche oder in einem ähnlichen Umfeld
- Du bist ein Verkaufstalent und verfügst über ein ausgeprägte Verkäufermentalität
- Du besitzt über eine gute Ausdrucksfähigkeit, Kommunikationsstärke, hast Spaß am Umgang mit Menschen und besitzt die Fähigkeit schnell Beziehungen zu internen und externen Stakeholdern aufzubauen
- Eine hohe Selbstmotivation und Eigenverantwortung zeichnen dich aus
- Du hast bereits ein umfangreiches Wissen über Straßen- und Mountainbikes oder bist bereit, es dir schnell anzueignen
- Du hast Erfahrung in der Anwendung mit einer ERP-Software, Google Suite und Microsoft Office
- Du sprichst fließend Deutsch und verfügst über sehr gute Englischkenntnisse. Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.

WAS BIETEN WIR SONST NOCH:

- Wettbewerbsfähige Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten / Vertrauensarbeitszeit
- Gut und modern ausgestatteter Arbeitsplatz (z.B. Dell-Laptop, Monitore, etc.)
- Attraktive Konditionen für Kauf oder Leasing unserer Produkte
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Sodexo-Card (Benefits-Pass: Gutscheinkarte für Sachbezüge, monatliche Auffüllung)
- Corporate Benefits Programm
- Mitarbeiter-werben-Mitarbeiter Programm
- Kostenlose Getränke, Obst und Snacks im Büro