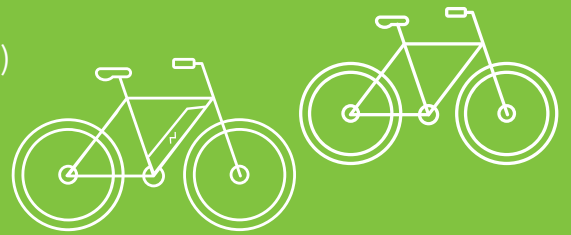


Zur Verstärkung unseres Außendienstes suchen wir ab sofort:



Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) Schwerpunkt Fahrrad/E-Bike

Deutschland Region Nord/Ost



assona ist ein Versicherungsdienstleister mit Sitz in Berlin. Als Spezialversicherer für E-Bikes, Fahrräder, Elektronikgeräte und Boote verfügt assona über ein vielfältiges Versicherungsangebot. Gegründet im Jahr 2003 vertrauen aktuell über 1 Millionen Kunden aus Deutschland und Österreich auf die assona-Versicherungslösungen. Mit einem engagierten Team steht das Unternehmen für innovative Produkte, verlässlichen Schutz sowie erstklassigen Service.

Deine Aufgaben

Nachdem du unser Produktportfolio und unsere Vertriebsstruktur kennengelernt hast, übernimmst du die Vertriebsverantwortung in deiner Region. Der Schwerpunkt deiner Tätigkeit liegt in der Betreuung bereits bestehender Kunden und der Neuakquise. Du analysierst den Markt, identifizierst neue Partner und überzeugst sie von den Vorteilen einer Zusammenarbeit. Weiterhin setzt du als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) geplante Vertriebsmaßnahmen um und betreust alle deiner Region zugeordneten Fachhändler. Du bist in allen Belangen Ansprechpartner (m/w/d) für die Verkaufsmitarbeiter im Handel. In regelmäßigen Abständen führst du dort Produkt- und Verkaufsschulungen durch und stattest den Handel mit allen POS-Materialien aus. Du bist verantwortlich für das Erreichen der Vertriebsziele und berichtest an den Verkaufsleiter.

Dein Profil

- » Vertriebserfahrung im Außendienst, idealerweise auch in der Akquise
- » Berufserfahrung in der Fahrradbranche wünschenswert, persönliches Interesse rund um das Thema Fahrrad bzw. E-Bike erforderlich
- » Kommunikationsstärke, sichere Gesprächsführung und überzeugendes Auftreten
- » Selbstständige sowie leistungs- und stets umsatzorientierte Arbeitsweise, Organisationstalent
- » Überzeugungs- und Begeisterungsfähigkeit
- » Hohe Flexibilität und Reisebereitschaft
- » Dienstleistungsorientiertes Handeln sowie ausgeprägte Hands-on-Mentalität
- » Erfahrung bei der Durchführung von Produktschulungen und Coachings

Das erwartet Dich bei uns

Grauer Versicherungsalltag? Nicht bei uns. Bei assona ist kein Tag wie der andere. Spannende Herausforderungen und abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem dynamischen und stetig wachsenden Unternehmen bestimmen den Arbeitsalltag. Durch ein teamorientiertes Miteinander, flache Hierarchien und Freiräume für eigene Ideen unterscheiden wir uns von anderen Unternehmen. Wir bieten dir eine verantwortungsvolle Position mit Festanstellung, eine angemessene Vergütung (Fixgehalt plus Bonus) sowie einen gut ausgestatteten, modernen Dienstwagen, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht. Eine individuelle Einarbeitung und die stets motivierende Arbeitsatmosphäre runden das Ganze ab und machen die Arbeit bei assona, zu dem was sie ist – alles außer gewöhnlich.

Doch das ist noch nicht alles: Durch unseren Zuschuss zur Mitgliedschaft im Urban Sports Club und attraktive Sozialleistungen wie unsere Gruppenunfallversicherung sowie einem Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge fühlen sich unsere Mitarbeitenden bei uns gut aufgehoben. Unsere Kommunikation ist geprägt von Transparenz, Offenheit und Effektivität und bildet so die Basis für eine erfolgreiche Zusammenarbeit. Hier bei assona ziehen wir alle an einem Strang!

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sollten wir uns schnell kennenlernen! Wenn Du noch mehr über uns erfahren möchtest, dann gehe auf Entdeckungstour auf unserer Internetseite www.assona.com. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Sende uns Deine vollständigen Unterlagen an jobs@assona.com und nenne uns Deine Gehaltsvorstellung sowie den für Dich frühestmöglichen Eintrittstermin. Es erfolgt keine verschlüsselte Übertragung der E-Mail. Informationen zum Bewerbungsverfahren und Auskunft zum Umgang mit Deinen Bewerberdaten erhältst Du auf unserer Karriere-seite.

assona GmbH
Lorenzweg 5
12099 Berlin

Telefon +49 30 747477-100

E-Mail jobs@assona.com

www.assona.com

