



Die PIERER New Mobility GmbH hat sich das Ziel gesetzt, den Sprung in die nächste Dimension der Zweirad-Mobilität aktiv mitzugestalten. Leistung und einzigartige Ästhetik – das sind wir! Aber unser Weg ist längst nicht zu Ende: Nun erdenken wir die Mobilität neu. Dazu kombinieren wir technologische Neuerungen, die sich bei uns bewährt haben. Wer hier dabei ist, kann etwas bewegen! Wir expandieren global und suchen Menschen, die wie wir an die Zukunft glauben. Bist du dabei?

## Area Sales Manager (m/w/d) für die Regionen Nordbayern und Mitteldeutschland

### AUFGABEN

- » Pflege und Weiterentwicklung der Beziehungen zu unseren Fachhandelspartnern
- » Durchführung von Produktschulungen
- » Gewinnung von Neukunden und Betreuung eines definierten Kundenstamms in deinem Verkaufsgebiet
- » Planung, Koordination und Realisierung von kundenbezogenen, verkaufsfördernden Maßnahmen
- » Ermittlung und Erreichen vereinbarter Verkaufsziele im zugeordneten Gebiet
- » aktive Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

### ANFORDERUNGEN

- » kaufmännische Ausbildung im Bereich Groß- und Außenhandelsmanagement
- » mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst der Fahrradbranche
- » Begeisterung für Bikes
- » Teamfähigkeit, Belastbarkeit und Verhandlungsstärke
- » hervorragende Kommunikationsfähigkeiten
- » selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- » hohe Eigeninitiative und Leistungsbereitschaft

### WIR BIETEN

- » attraktive Sozialleistungen, flexible Arbeitszeiten und interessante Weiterbildungsangebote sowie eine einzigartige Unternehmenskultur geprägt von Kollegialität und Teamspirit
- » die Möglichkeit, teilweise aus dem Home-Office zu arbeiten
- » angepasst an Aufgabenbereich, Standort und Abteilung bieten wir dir diverse Arbeitszeitmodelle passend zu deiner privaten und beruflichen Situation

**MEHR INFORMATIONEN UNTER [PNMCAREER.COM](https://www.pnmcareer.com)**

**Für Rückfragen steht dir Isabel Wiemann unter +43 676 3473871 gerne zur Verfügung.**