

## JOIN US ON OUR TOUR INTO THE FUTURE OF URBAN MOBILITY!



Die EUROBIKE ist mit rund 1.900 Ausstellern die Weltleitmesse der Fahrradbranche sowie die zentrale Plattform des Bike- und Ecomobility-Universums. Mit Besuchern und Ausstellern aus über 100 Ländern leistet sie einen wesentlichen Beitrag zur Energie- und Verkehrswende, ist Treiberin des gesellschaftlichen Wandels und setzt Maßstäbe in den Themenbereichen Sport, Freizeit, Gesundheit und Mobilität.

**Erlebe den Flow und werde ab sofort ein Teil unseres Profi-Teams als**

### **Head of Sales & Exhibitor Service (m/w/d)**

#### **Deine Challenge:**

- Für die EUROBIKE übernimmst Du für die Bereiche Vertrieb und Ausstellerservice die strategische und operative Verantwortung und baust damit unsere Erfolgsgeschichte weiter aus.
- Deine Rolle bei uns ist zentral – Du sorgst für den Ausbau einer hohen Kundenzufriedenheit und für weiteres Wachstum, bei dem der Kunde im Mittelpunkt aller Aktivitäten steht – nicht nur beim Verkauf, sondern auch im Aufbau partnerschaftlicher Beziehungen und der operativen Betreuung.
- Bei der Leitung Deines Teams von 6 Personen (perspektivisch wachsend) setzt Du gezieltes Mentoring und Coaching ein und legst den Fokus auf die kontinuierliche Weiterentwicklung Deiner Mitarbeitenden.
- Du berichtest direkt an den Head of EUROBIKE und sorgst gemeinsam mit dem Führungsteam für die Einhaltung der Unternehmenskultur.
- Du trägst die Verantwortung für die Budgetplanung und die Sicherstellung einer effizienten Nutzung der Ressourcen und sorgst damit für die Erreichung nachhaltiger Umsatz- und Wachstumsziele.
- Du repräsentierst das Unternehmen in der Öffentlichkeit und förderst Partnerschaften mit wichtigen Verbänden, Kooperationspartnern und Interessengemeinschaften.

**Nimmst Du die Herausforderung an? Dann ergreife die Chance!**

#### **Deine Performance:**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Hochschulstudium mit Schwerpunkt Marketing/Vertrieb oder eine gleichwertige Qualifikation
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb in einem internationalen Umfeld, Kenntnisse im Key Account & Partner Management wünschenswert
- Idealerweise tiefgreifende Kenntnisse in der Fahrrad-/E-Bike oder Ecomobility-Branche mit ausgezeichneter Branchen-Vernetzung
- Mehrjährige Führungserfahrung mit Erfolgsbilanz in der Führung interdisziplinärer Teams
- Kooperativer wertschätzender Führungsstil mit der Leidenschaft Mitarbeitende führen und entwickeln zu wollen
- Ausgesprochener Teamplayer mit einem positiven und motivierenden Auftritt
- Herausragende analytische und strategische Kompetenzen, Fähigkeit Marktchancen, aus denen sich Geschäftsgelegenheiten entwickeln lassen, zu erkennen

- Ausgeprägte Dienstleistungsorientierung, Verantwortungsbewusstsein und Eigeninitiative
- Reisebereitschaft mit Führerschein der Klasse B
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Lust auf das Messewesen, die Fahrrad- und Ecomobility-Branche und unser Team

**Bringst Du alle notwendigen Skills mit? Dann komm ins Profi-Team!**

**Dein Energy-Boosting:**

- Vielseitige und spannende Aufgaben in einem abwechslungsreichen Umfeld
- Viel Gestaltungsfreiraum für eigene Kreativität und Ideen
- Maßgeschneiderte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und eine kollegiale Atmosphäre in einem sympathischen Team
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Steuerfreie Arbeitgeberzuschüsse
- Flexible Arbeitszeiten und eine attraktive Bezahlung
- Teamevents und diverse kostenlose Annehmlichkeiten (z.B. Obst, Mineralwasser, Parkplätze)
- 30 Tage Urlaub
- Attraktive Benefits wie JobRad-Angebot und betriebliches Gesundheitsmanagement
- ... und vieles mehr

**Sind wir Dein perfektes Match? Dann müssen wir Dich unbedingt kennenlernen!**

Bitte schicke Deine Bewerbungsunterlagen mit Motivationsschreiben und Lebenslauf sowie Angabe Deines frühesten Eintrittsdatums sowie Deiner Gehaltsvorstellung an:

**MESSE FRIEDRICHSHAFEN GMBH**

**Personalabteilung**

**Postfach 20 80**

**88010 Friedrichshafen**

**oder per E-Mail an: [jobs@fairnamic.com](mailto:jobs@fairnamic.com)**