JOIN OUR TEAM!



DAS SIND WIR

Bike Enthusiast*innen durch und durch! Wir sorgen für Spaß im Sattel und zwar für ALLE. Sizing und Fitting sind unser Thema, für die optimale Sitzposition auf dem perfekten Bike geben wir alles.

DAS BIST DU

Du bist aktive/r Sport-Enthusiast*in und kennst die Bike-Branche wie deine Westentasche. Du hast mind. drei Jahre Erfahrung Bereich Sales (z.B. Inside Sales, Account Management oder Business Development) in der DACH-Region. Erfahrung im Regional Sales ist ein Plus. Du sprichst Deutsch und Englisch fließend und bist ein echter Teamplayer, kannst gut kommunizieren.

Eigenverantwortliches remote Arbeiten ist dein Ding. Führerschein, Reisebereitschaft für regelmäßige Store-Besuche sind logischerweise unerlässlich. Bestenfalls lebst du in der Nähe von Frankfurt am Main oder weiter nördlich.

DARAUF HAST DU BOCK

Du vertreibst unsere branchenführenden Sizing Lösungen im Bike-Business (Einzelhandel: IDB + Ketten). Durch Marktanalysen, Networking und Branchen-Events generierst du Leads. Im Alltag bist du in deinem Gebiet unterwegs, machst Store-Besuche und repräsentierst Smartfit auf Events und Branchenshows.

Du verwaltest deinen Kundenstamm in unserem CRM-Tool, erstellst wöchentliche Berichte für deine Teamleitung und bringst Vertriebsprozesse voran. Maßgeschneiderte Verkaufsgespräche sind dein Steckenpferd. Bestehende Beziehungen pflegst und entwickelst du weiter, um langfristige Partnerschaften und Wiederholungsgeschäfte zu sichern. Du führst regelmäßige Meetings und Check-ins durch, um die Bedürfnisse deiner Kunden genau zu verstehen und sicherzustellen, dass sie zufrieden sind.

DAS BEKOMMST DU

Du suchst eine Rolle, bei der du Verantwortung übernehmen kannst und darfst. Wir leben 'remote first' und ermöglichen dir, Job und Privatleben unter einen Hut zu bringen. Wir bieten dir eine offene und agile Teamkultur mit ehrlichem Interesse, dich wachsen zu sehen.

MELDE DICH!



Björn Stapelfeldt jobs@smartfit.bike

www.smartfit.online