



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen verantwortungsbewussten und engagierten

Area Sales Manager [m/w/d] PLZ-Gebiet 40-47, 50-53, 58

Wir, die Ra-Co GmbH, sind ein ständig expandierender Akteur in der deutschen und internationalen Fahrradbranche. Die von uns entwickelten und vertriebenen Produkte sind Teil unserer Leidenschaft fürs Fahrrad – wir leben und lieben das Thema Fahrrad und Alles was dazu gehört, weit über den beruflichen Alltag hinaus.

Mit diesem Geist entwickeln und vertreiben wir unsere eigene Werkzeug - Marke Cyclus Tools – ein Garant für professionelle, innovative und von Profis entwickelte Werkzeuge für die Profiwerkstatt, aber auch Freizeit-schrauber nutzen unsere anspruchsvollen Werkzeuge.

Die Fahrradmarken Intec, Veto und Time, die Bekleidungsmarke Kalas Sportswear gehören auch zu unserem Produktportfolio, genau wie ein breit aufgestelltes Handelssortiment exklusiver Marken wie Shimano, Schwalbe, Continental u.V.m.. Außerdem vermarkten wir exklusiv in Deutschland die Marken DMT Cycling, Brose, Tufo und Gebhardt!

Dein Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung sowie gutes technisches Verständnis
- Verkaufserfahrung im Bereich Fahrrad, Werkzeug, Bekleidung – alles rund um das Thema Fahrrad
- Verhandlungsgeschick und gute Kommunikationsfähigkeit
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- PC-Kenntnisse, insbesondere MS Office
- Bereitschaft zu Geschäftsreisen mit Übernachtungen
- Wohnort möglichst im PLZ-Gebiet

Dein Aufgabengebiet:

- Regelmäßige Betreuung unserer bestehenden Fachhandelspartner im PLZ-Gebiet 40-47, 50-53, 58
- Mit deinen umfangreichen Produktkenntnissen unserer Marken Cyclus Tools, Veto, Intec, Time, Kalas Sportswear und DMT fungierst du für Händler als souveräner Ansprechpartner
- Neukundenakquise
- Teilnahme an Fachmessen und Events
- Organisation von Veranstaltungen im Verkaufsgebiet
- Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit dem Innendienst
- Ständige Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalysen

Wir bieten:

- ein faires Gehalt
- eine gute Work-Life-Balance und Urlaub auch während der Saison
- ein optimales Onboarding
- zahlreiche interessante Mitarbeitervorteile
- jährliche Teamevents
- umfangreicher Handlungsspielraum mit kurzen Entscheidungswegen
- Platz für Eigeninitiative

Gestalte unser Wachstum aktiv mit und sende uns Deine aussagekräftige Bewerbung mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung an: bewerbung@ra-co.de

Wir freuen uns Dich kennenzulernen