



HARO BIKES Key Account Manager Germany (m/w/d) –

Bekannt als Pioniere bei der Entstehung der BMX-Bewegung hat sich HARO Bikes in den letzten Monaten neu erfunden. Die Erweiterung unseres Portfolios, insbesondere in den Segmenten wie E-MTB, Gravel und Road, spiegelt unsere neue Design-DNA und den Premium-Ansatz der Marke wider.

Wir suchen dich als Key Account Manager Europe (m/w/d), um unsere Vision weiter voranzutreiben und den Markt in Europa gemeinsam mit uns neu zu gestalten.

Deine Rolle bei uns:

- Als Key Account Manager identifizierst du Marktpotenziale, setzt innovative Vertriebsansätze um und repräsentierst unsere Marke auf höchstem Niveau.
- Du bist die treibende Kraft hinter dem Aufbau und der Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrukturen in Deutschland und langfristig in Europa.
- Dein Schwerpunkt ist der Aufbau eines Netzwerkes zu den wichtigsten Händlern und Partnern der Fahrradbranche. Deine Arbeitszeit verbringst du hauptsächlich auf Reisen, die übrige Zeit arbeitest du im Home Office.
- Du entwickelst und implementierst strategische Maßnahmen, um unseren Markteintritt nachhaltig zu sichern und auszubauen.
- Deine Arbeit bietet dir die Chance, in eine Führungsrolle wie die Position des EU Key Account Managers Sales (m/w/d) hineinzuwachsen.

Das bringst du mit:

- **Netzwerk** – Fundierte Erfahrung in der Fahrradbranche und ein bestehendes Netzwerk zu relevanten Händlern*innen und Entscheidungsträger*innen.
- **Erfahrung** – Nachweisbare Erfolge im Vertrieb oder Key Account Management, vornehmlich im Bereich der Performance- oder Premium-Bikes.
- **Organisationstalent** – Eine selbständige, strategische Arbeitsweise und die Fähigkeit neue Projekte umzusetzen.
- **Kommunikationsstärke** – Verhandlungsgeschick, Verständnis für den Markt und die Bedürfnisse der Kund*innen.
- **Technisches Verständnis** – Leidenschaft für hochwertige Produkte und Sachverstand für technische Zusammenhänge.
- **Sprachkenntnisse** – Du verfügst über sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Das erwartet dich bei uns:

- **Perspektiven** – Wir bieten dir die Möglichkeit langfristig in eine europaweite Führungsrolle hineinzuwachsen und eine zentrale Rolle in der strategischen Weiterentwicklung unseres europäischen Marktes zu übernehmen.
- **Freiraum** – Bei uns hast du viel Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit, mit deiner Arbeit direkten Einfluss auf den Erfolg des Unternehmens zu nehmen.

- **Flexibilität** – wir unterstützen die Balance zwischen Job und Freizeit mit der freien Wahl von Arbeitsort und flexiblen Arbeitszeiten. Unser Headquarter befindet sich bei Bielefeld, aber du kannst überall in Deutschland wohnen und arbeiten.
- **Benefits** – ein faires Gehalt bildet die Basis. Wir ergänzen dies mit transparenten Bonusmodellen und Benefits, die zu deinem Leben passen.
- **Firmenwagen** – für ihre Tätigkeit stellen wir dir einen Firmenwagen zur Verfügung, den du auch privat nutzen kannst.
- **Diversität** – Wir wollen etwas bewegen und arbeiten mit Leidenschaft an unseren Themen. Was bei uns im Vordergrund steht, ist gegenseitiger Respekt, Wertschätzung sowie Freude und Motivation in der Arbeit.

Hast du Lust mit uns gemeinsam zu wachsen?

Schicke uns deinen Lebenslauf und ein kurzes Motivationsschreiben, in dem du deine Begeisterung für die Fahrradbranche sowie deine Ideen und Visionen für den deutschen Markt darlegst, an info@harobikes.de. Gib dabei dein frühestes Eintrittsdatum sowie deine Gehaltsvorstellung an.

HARO Bikes Europe GmbH

Max-Planck-Str. 54
32107 Bad Salzuflen
Deutschland

Fon 0 170. 861 891 7

Mail info@harobikes.de

www.harobikes.com

Haro Bikes – We ride because we ride.