



Selbstständiger Handelsvertreter – Deutschland

Über MET

MET ist eine schnell wachsende Marke mit über 30 Jahren Erfahrung in der Entwicklung und Herstellung von Hochleistungs-Fahrradhelmen, die Branchenstandards setzen.

Um unser Händlernetzwerk zu stärken und unsere Präsenz in Deutschland weiter auszubauen, suchen wir eine/einen erfahrenen, dynamischen, leidenschaftlichen und selbstständigen Handelsvertreter.

Aufgaben

Als selbstständiger Handelsvertreter sind Sie für den Ausbau unseres Händlernetzwerks, die Betreuung neuer und bestehender Kunden sowie die starke Repräsentation unserer Marke im Markt verantwortlich. Ihre Hauptaufgaben umfassen:

- Identifizierung und Akquise neuer Händler und Kunden.
- Aufbau und Pflege langfristiger, starker Geschäftsbeziehungen mit Händlern.
- Individuelle Präsentation und aktive Vermarktung unserer Marke und Produkte bei jedem Händler.
- Erfassung von Saison- und Vorbestellungen gemäß den Kreditrichtlinien.
- Erreichen von Verkaufszielen und Einhaltung von Fristen.
- Kontinuierliche Unterstützung, Produktschulungen und technische Beratung für das Ladenpersonal.
- Unterstützung der Händler bei Bestellungen, Produktauswahl und Lagerverwaltung.
- Umsetzung von Merchandising-Konzepten, In-Store-Aktivierungen, Werbeaktionen und Events.
- Regelmäßige Kommunikation mit dem Vertriebsleiter per Telefon und E-Mail, um Markteinblicke, Verkaufsleistungen und geschäftliche Entwicklungen zu teilen.
- Besuch des MET-Hauptsitzes für Verkaufs- und Produktschulungen sowie zur Marktfeedback-Abgabe.

Anforderungen

- Tiefgehendes Verständnis der Fahrradbranche und des deutschen Marktes.
- Nachgewiesene Erfahrung als Vertriebsmitarbeiter oder Handelsvertreter.
- Bestehendes Netzwerk von Kontakten und Händlern.
- Hervorragende Kommunikations-, Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten.
- Fähigkeit, eigenständig und ergebnisorientiert zu arbeiten.
- Strukturierte, flexible und selbstmotivierte Arbeitsweise.
- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau.
- Gute Englischkenntnisse für die interne Kommunikation.

Bewerbung

Falls Sie uns beim Wachstum in Deutschland unterstützen möchten, freuen wir uns über Ihre Bewerbung. Senden Sie Ihren Lebenslauf und Ihr Motivationsschreiben auf Englisch und Deutsch an job@met-helmets.com



Independent Sales Representative – Germany

About MET

MET is a fast-growing brand with over 30 years of experience in creating high-performance bicycle helmets that set industry standards.

We are looking for dynamic, experienced, and passionate Independent Sales Representatives to strengthen our dealer network and grow our presence in Germany.

Responsibilities

As an Independent Sales Representative, you will be responsible for expanding our dealer network, managing new and existing customers, ensuring strong brand representation in the market. Your main responsibilities will include:

- Identifying and acquiring new dealers and customers.
- Developing and maintaining strong, long-term, relationships with dealers.
- Presenting and promoting our brand and products individually to each dealer.
- Collecting seasonal and pre-orders in line with credit policies.
- Meeting sales targets and deadlines.
- Providing ongoing support, product training and technical guidance to store staff.
- Assisting dealers with order placement, product selection and stock management.
- Supporting merchandising plans, in-store activations, promotional activities and events.
- Communicating regularly with the sales manager via phone and email, sharing market insight, sales performance updates, and business developments.
- Visiting MET's HQ for sales and product training as well as provide market feedback.

Requirements

- Strong understanding of the cycling industry and the German market.
- Proven experience as a sales representative.
- Established network of contacts and dealers.
- Excellent communication, negotiation and presentation skills.
- Ability to work independently with a results-driven mindset.
- Highly organized, flexible, and self-motivated.
- Native-level German.
- Good command of English for internal communication.

If you believe you have the passion and expertise to join our team and help us grow in Germany, please send your resume and motivation letter in English and German to job@met-helmets.com