

# PRODIGEE

## **Gebietsverkaufsleiter:in (Deutschland) – Cycling (m/w/d)**

Location: Deutschland (Homeoffice-basiert; bundesweite Reisetätigkeit)

Contract: Festanstellung (keine freiberufliche Tätigkeit)

### **Über Prodigee**

Wir entwickeln premium Kinder-Fahrradsitze, die Sicherheit, Komfort und Style verbinden – für den Familienalltag auf dem Rad.

### **Warum dieser Job**

- Sichtbarer Impact: Du hilfst Shops, Familien bessere, sicherere Produkte anzubieten.
- Klare, einfache Ziele – mit Support und Feedback aus dem Team.
- Moderne Mobilität: Reise mit Bahn, Fahrrad oder Auto – so wie es in DE am besten passt.
- Schnelles Lernen: Produktschulungen, Begleitung im Feld und ein praktisches Playbook.

### **Deine Aufgaben**

- Fahrradläden in ganz Deutschland besuchen, Sortiment präsentieren und Bestellungen aufnehmen.
- Neue Händler gewinnen und bestehende betreuen – mit kurzen Trainings und einfacher Platzierung am POS.
- Für Sichtbarkeit sorgen (POP, Demos) und bei lokalen Events unterstützen.
- Kurze Wochenupdates teilen und eine übersichtliche Kundenliste pflegen (Tools stellen wir).

### **Dein Profil**

- Du verkaufst gern und bist motiviert, wenn du Bestellungen gewinnst und neue Händler an Bord bringst.
- 1–3+ Jahre Außendienst an den Handel (Fahrrad/Outdoor/Sport sind ein Plus).
- Zuverlässig, gut organisiert und gern die meiste Zeit im Store unterwegs.
- Sprache: Deutsch ist Pflicht; Englisch ist für die interne Kommunikation erforderlich.
- Effiziente Reise in DE (Bahn, Fahrrad oder Auto).

### **Wir bieten**

- Salary + Bonus.
- Übernahme aller notwendigen, arbeitsbedingten Ausgaben (Reisen in DE, Verpflegung unterwegs etc.).
- Laptop/Telefon und hochwertige Muster.
- Onboarding und Produktschulung – mit klaren Erwartungen und fairen Zielen.
- Arbeitsrhythmus: „Vier Tage im Außendienst, ein Tag Homeoffice.“

### **Bewerbung**

Sende deinen CV (Betreff: ASM Germany) an [info@prodigee.eu](mailto:info@prodigee.eu)