



Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für Mittelwest- und Norddeutschland BH Bikes

Shape the future of cycling with us.

BH ist mehr als eine Marke – es steht für über 100 Jahre Innovation, herausragendes Design und Leidenschaft für den Radsport.

Von Rennrädern bis hin zu modernsten E-Bikes ermöglichen wir Radfahrenden weltweit, ihre Grenzen zu überschreiten. Jetzt investieren wir stark in Deutschland und suchen eine(n) motivierte(n) Außendienstmitarbeiter:in, um unser Wachstum in Mittelwest- und Norddeutschland voranzutreiben.

Warum zu BH Bikes kommen?

- Werden Sie Teil einer internationalen Erfolgsgeschichte: spanische Wurzeln, europäische Präsenz, globale Ambitionen.
- Arbeiten Sie mit preisgekrönten Innovationen in den Bereichen E-Mobilität, Rennrad, Gravel und MTB.
- Werden Sie Teil eines Unternehmens, in dem Leidenschaft und Berufung zusammenkommen – wir leben und atmen Radsport.
- Spielen Sie eine Schlüsselrolle bei der Gestaltung unserer deutschen Marktstrategie, mit echter Wirkung und Sichtbarkeit.

Ihre Aufgaben:

- **Repräsentation der Marke BH Bikes** in Mittelwest- und Norddeutschland.
- **Verwaltung und Ausbau unseres Händlernetzwerks** – von unabhängigen Geschäften bis hin zu wichtigen Einzelhandelsketten.
- **Präsentation unserer neuesten Innovationen** und Unterstützung der Händler bei Produkteinführungen, Schulungen und Veranstaltungen.
- **Aufbau starker, langfristiger Partnerschaften**, die ein nachhaltiges Umsatzwachstum fördern.
- **Verfolgung und Erreichung ambitionierter Umsatzziele** und direkte Berichterstattung an den Vertriebsleiter Nordeuropa.
- **Zusammenarbeit mit unserem Marketingteam**, um die Sichtbarkeit der Marke zu maximieren.

Was Sie mitbringen sollten:

- Nachgewiesene Vertriebserfahrung – idealerweise in der Fahrrad-, Sport- oder Lifestyle-Branche.
- Fundierte technische Kenntnisse über Fahrräder und E-Bikes (Sie lieben es, sich mit Details zu beschäftigen).
- Ausgeprägte Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten – überzeugend, aber immer beziehungsorientiert.
- Unternehmergeist: proaktiv, praxisorientiert und motiviert, sich weiterzuentwickeln.
- Flüssige Deutsch- und Englischkenntnisse. Weitere Sprachen sind von Vorteil.

Was wir bieten:

- Attraktive Vergütung: Festgehalt + Leistungsbonus.
- Komplettes Paket: Firmenwagen, Telefon, Laptop und alle Tools, die Sie für Ihren Erfolg benötigen.
- Karriereperspektiven: Werden Sie Teil eines wachsenden europäischen Teams mit klaren Aufstiegsmöglichkeiten.
- Dynamische Kultur: professionell, international, aber immer mit der Leidenschaft für den Radsport.
- Die Chance, Ihre Liebe zum Radsport in eine Karriere zu verwandeln, die etwas bewegt.

Sind Sie bereit, mit uns durchzustarten?

Wenn Radsport Ihre Leidenschaft und Verkauf Ihr Talent ist, dann ist dies Ihre Chance, Teil einer der spannendsten Marken der Branche zu werden. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

 Bitte senden Sie Ihre Bewerbung in englischer Sprache an Tom Breugelmans (Head of Sales Nordeuropa): t.breugelmans@bhbikes.com