

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für einen führenden dänischen Lastenradhersteller

Werde unser neuer Außendienstmitarbeiter in Deutschland

Hast du Freude am Vertrieb, Kundenkontakt und schätzt die Freiheit viel unterwegs zu sein? Möchtest du den Vertrieb von Winther-Lastenrädern auf dem deutschen Markt aktiv mitgestalten? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Über die Stelle

Wir suchen einen engagierten und ergebnisorientierten Außendienstmitarbeiter mit technischem Verständnis, der im Lastenradmarkt gerne etwas bewegen will. Du bist verantwortlich für den Ausbau unseres Händlernetzwerks und dafür, unsere Marke und unsere Produkte in Deutschland weiter bekannt zu machen.

Dein Aufgabenbereich:

- Betreuung und Weiterentwicklung unserer Fachhandelspartner
- Ausbau bestehender Kooperationen mit Fahrrads-Handelsketten in Zusammenarbeit mit unserem Team in Dänemark
- Eigenverantwortliche Planung und Organisation deiner Arbeitstage
- Planung, aktive Teilnahme und Durchführung von Messen und Veranstaltungen
- Reisebereitschaft, auch mit Übernachtungen (Zirka 80-100 Übernachtungen/Jahr)
- Fachliche Unterstützung unserer Händler mit Produktwissen
- Erkennung und Nutzung von Marktpotenzialen; Mitwirkung an der Vertriebs- und Marketingstrategie in deinem Gebiet
- Enge Zusammenarbeit und Austausch mit dem Team am Hauptsitz – regelmäßige Berichterstattung inklusive
- Aufbau und Pflege von Kontakten zu relevanten Branchenakteuren

Dein Arbeitsstandort ist dein Wohnort – von dort aus betreust du unsere Kunden vor Ort. Wir statten dich mit einem Homeoffice aus, damit du flexibel arbeiten kannst. Zusätzlich finden regelmäßige Treffen an unserem Hauptsitz in Them, Dänemark, statt.

Deine Qualifikationen

Du bist proaktiv, arbeitest selbstständig und hast Freude daran, neue Menschen kennenzulernen. Verantwortung zu übernehmen ist für dich selbstverständlich. Du interessierst dich für Fahrräder und kannst mit Freiheit mit Verantwortung umgehen.

Das solltest du mitbringen:

- Wohnsitz in Mitteldeutschland und Führerschein der Klasse B
- Erfahrung im Vertrieb und im Aufbau von Händlernetzwerken, idealerweise in der Fahrradbranche
- Analytisches Denken und technisches Verständnis
- Eine offene, kommunikative Art und die Fähigkeit, dich auf verschiedene Gesprächspartner (Geschäftsführung, Verkauf, Werkstatt etc.) einzustellen
- Proaktive, organisierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Kenntnisse im digitalen Marketing sind von Vorteil, aber kein Muss
- Gute Englischkenntnisse

Warum Winther Bikes?

Bei uns wirst du Teil eines starken Teams, das mit viel Engagement hinter unserem Unternehmen und unserer Botschaft „Your next Car is a Cargo Bike“ steht. Wir verfügen bereits über ein gutes Händlernetzwerk, das du gemeinsam mit unserem Sales Manager weiter ausbauen wirst.

Deine Aussichten:

- Attraktive Gehalt und Anstellungsbedingungen, die zu deinen Qualifikationen und Erfahrungen passen
- Homeoffice-Ausstattung
- Firmenwagen, Diensthandy sowie Reisekosten- und Spesenabrechnung nach geltenden Richtlinien
- Kollegialer Austausch im Team und Vertriebsunterstützung aus Dänemark

Jetzt bewerben

Sende uns deine Bewerbung sowie deinen Lebenslauf an hgj@a-winther.com.

Ansprechpartnerin: Helle Grud Jensen.

Deine Bewerbung wird vertraulich behandelt.

Über uns

Winther Bikes ist eine renommierte dänische Marke für Lastenräder und steht für skandinavisches Design und sicheren Kindertransport. Wir gehören zu den führenden Herstellern von Lastenrädern in Dänemark und pflegen langjährige Kundenbeziehungen in ganz Europa.

Wir sind ein Familienunternehmen, das 1932 gegründet wurde und auf unserem Werk in Dänemark Fahrräder von höchster Qualität herstellt. Winther Bikes ist Teil der A. Winther A/S Gruppe, zu der auch die Marken Viking Kinderfahrzeuge, Turtle Kinderbusse sowie Gonge Motorikprodukte für Kindergärten und Schulen weltweit gehören. Rund 80 % unseres Umsatzes erzielen wir im Export. Insgesamt beschäftigen wir rund 65 Mitarbeitende.

Wir freuen uns darauf, von dir zu hören!