



Territory Manager 100% (m/w/d)

Region Ostschweiz / Westösterreich (Thurgau, St. Gallen, Graubünden, Vorarlberg, Tirol, Salzburg)

Trek Bicycle ist ein weltweit führender Hersteller innovativer Fahrräder und Fahrrad-Zubehör. Wir entwickeln ausschließlich Produkte, die wir lieben, leben absolute Kundenorientierung und wollen die Welt verändern, indem wir mehr Menschen aufs Fahrrad bringen. Mit über 5.500 Mitarbeitenden weltweit tun wir dies seit 1976 mit Leidenschaft und Innovationskraft.

Weitere Informationen findest du auf www.trekbikes.com.

Für unseren Außendienst suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine:n erfahrene:n

Territory Manager 100% (m/w/d)

Als Territory Manager verantwortest du den Erfolg unserer Fachhändler in deinem Gebiet. Mit strategischem Weitblick, Beratungskompetenz und ausgeprägter Vertriebsstärke positionierst du unsere Marken optimal am Markt. Du schaffst Begeisterung für unsere Produkte, stärkst die Händlerperformance und baust den Marktanteil nachhaltig aus.

Du betreust unsere Fachhändler vor Ort und berichtest direkt an den Verkaufsleiter D-A-CH. Der Firmensitz für Deutschland, Österreich und Schweiz befindet sich in Dübendorf (CH) bei Zürich. Auch wenn du eigenständig arbeitest, bist du ein:e Teamplayer:in, der/die den Austausch im Unternehmen schätzt.

Deine Hauptaufgaben

Kundenbetreuung / Verkauf / Betriebsberatung

- Analyse des Marktpotenzials und Entwicklung von Konzepten zur gezielten Steigerung unserer Marktanteile.
- Strategische Betriebsberatung zur Optimierung von Verkaufs- und Servicekompetenzen unserer Fachhändler.
- Persönliche Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Händler mit Fokus auf langfristige Partnerschaften.
- Aktiver Vertrieb unserer Produkte sowie Unterstützung bei Warenpräsentation und Sortimentsgestaltung vor Ort.

Dein Profil

Beruflich

- Hohe Affinität zum Thema Sport
- Sehr strukturierte, strategische und ergebnisorientierte Arbeitsweise.
- Sicherer Umgang mit digitalen CRM-Tools.
- Ausgeprägte Verhandlungsstärke und nachweisliche Vertriebserfahrung.
- Vertiefte Branchenkenntnisse sowie technisches Basiswissen im Fahrrad- und E-Bike-Bereich.



- Überdurchschnittliches Kundenengagement und professionelle Kommunikation.
- Erfahrung im Außendienst, vorzugsweise mit Fokus Vertrieb oder Betriebsberatung, von Vorteil.

Sprachen

- Deutsch: Muttersprache
- Englisch: Gute Kenntnisse

Persönlich

- Überzeugendes, professionelles Auftreten mit Durchsetzungs- und Verhandlungsgeschick.
- Team- und kommunikationsstark, belastbar und gut organisiert.
- Selbstständige, gewissenhafte, serviceorientierte und proaktive Arbeitsweise.
- Hohe Reisebereitschaft (ca. 75 %) und Bereitschaft zu regelmäßigen Übernachtungen im Verkaufsgebiet.
- Hohe Motivation für neue Herausforderungen und starke Identifikation mit unseren Produkten.
- Aktive, sportorientierte Persönlichkeit.

Was wir dir bieten

- Ein abwechslungsreiches Aufgabenspektrum mit großem Verantwortungsbereich und viel Freiraum für Eigeninitiative.
- Ein inhabergeführtes Unternehmen mit **Great Place to Work**-Zertifizierung.
- Modernste IT-Tools (Laptop, Smartphone, CRM).
- Attraktives Provisionsmodell und leistungsbezogene Boni.
- Dienstwagen – auch zur privaten Nutzung.
- Sehr gute Trek-Benefits und ein motiviertes, offenes Team.
- Eine Unternehmenskultur, die Vielfalt und Chancengleichheit aktiv fördert.

Klingt das nach der Herausforderung, die du suchst?

Dann lass uns gemeinsam die Zukunft der Mobilität gestalten. Wir freuen uns auf deine Bewerbung über diesen Link:

https://trekbikes.wd1.myworkdayjobs.com/en-US/TREK/job/Austria--Remote/Territory-Manager-100---m-w-d-_Trek113637?locationCountry=d004c0d1a6c84511ab048669fcdf9fd7

Bitte beachte: Unvollständige Unterlagen können nicht berücksichtigt werden.

