

„Ride Together. Ride Beyond.“ Bei FOCUS Bikes ist das mehr als nur ein Slogan, es ist unsere gelebte Philosophie. Egal ob entspannte Ausfahrt oder außergewöhnliches Abenteuer: Gemeinsam wird jede Radfahrt besser, Du erreichst mehr und der Spaß ist umso intensiver.

Genau dafür entwickeln wir unsere FOCUS Bikes – um Menschen zu begeistern und Fahrspaß neu zu definieren. Jedes FOCUS Rad ist mit Leidenschaft konzipiert, mit modernster Technologie gefertigt und wird höchsten Qualitätsansprüchen gerecht. Wir erweitern unser Team und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung als



Sales Account Manager (all genders) für die Region Mitte-West

Wir verstärken unser Team und suchen eine:n **Sales Account Manager (all genders)** für die **Region Mitte-West (PLZ Gebiete 35-36, 54-56, 6, 97)**.

Dein zukünftiges Arbeitsumfeld könnte kaum spannender sein. Der Fahrradmarkt bietet spannende Perspektiven und in deiner Rolle als Sales Account Manager (all genders) wirst du die Zukunft der Mobilität gemeinsam mit uns gestalten. Du entwickelst langfristige, vertrauensvolle Partnerschaften in unserem Händlernetzwerk, um sowohl die Marke FOCUS als auch unsere Partner:innen für die Zukunft zu stärken.

Das beinhaltet die intensive Betreuung unseres bestehenden Händlernetzwerks ebenso wie dessen Ausbau, basierend auf unserer Netzwerkanalyse. Auch die Erreichung definierter KPIs und Budgets liegt in deiner Verantwortung.

Mit der Gestaltung von Händler-Events machst du unsere Marke für unsere Partner:innen und Endkund:innen erlebbar und bist in engem Austausch mit dem Produktmanagement und dem Country Manager.

Dein Verkaufsgebiet umfasst Teile von Baden-Württemberg, Hessen, Saarland, Rheinland-Pfalz und Bayern. Ein Wohnsitz in dieser Region oder unmittelbar angrenzend ist Voraussetzung für die Position.

WAS DU MITBRINGST

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder andere vergleichbar passende Ausbildung (z.B. Zweiradmechatroniker)
- Berufserfahrung in der Fahrradbranche und -vertrieb
- Hohe Affinität zum Radsport und persönliche Leidenschaft für das Produkt Fahrrad
- Idealerweise bringst du ein bereits bestehendes, aktives Netzwerk zu Fahrradhändlern in der Region mit
- Teamfähigkeit und das Selbstverständnis, deinen Beitrag für das gesamte FOCUS Team zu leisten
- Ein sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsfähigkeit und Freude an der Kommunikation mit unseren Partner:innen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft

WAS WIR DIR BIETEN

- Arbeite in einem internationalen, dynamischen Team mit einer offenen Unternehmenskultur und flachen Hierarchien zusammen mit absoluten Bike-Enthusiasten
- Wir leben eine transparente, faire und offene Arbeitswelt mit ordentlich Bike Flair
- Die Möglichkeit, unsere Marke und dich gemeinsam auf ein nächstes Level zu entwickeln
- Flexible Arbeitszeiten im mobilen Umfeld, um deinen Tag bestmöglich zu gestalten
- Großer Handlungs- und Gestaltungsspielraum, verbunden mit hoher Eigenverantwortung
- Firmenwagen auch zur Privatnutzung

Du möchtest noch mehr über uns erfahren, über die Menschen hinter FOCUS, über unsere Mission, wo wir arbeiten und wo wir fahren? Dann besuche [uns](#).

Bitte sende uns deine Bewerbungsunterlagen über unser **Online Bewerbungsformular**

