



YUCCIE Bikes bietet „Mobilität ohne Kompromisse“ und eine durchdachte, langlebige Lösung für die urbane Mobilität von morgen – smart, stilvoll und unkompliziert. Die Marke steht für eine neue Generation von Light Urban E-Bikes, entwickelt in Hamburg – einer Stadt, die wie kaum eine andere für Innovation und Mobilitätswandel steht.

WIR VERSTÄRKEN UNSER TEAM...

Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Dich als

Sales Account Manager (all genders) für die Region Mitte-Süd (PLZ Gebiete 70-79, 82-83, 86-91) in Vollzeit, unbefristet

Damit beeindruckst du uns:

- Ausgeprägte Vertriebsstärke und Freude an der kompetenten Beratung sowie Betreuung von Kunden
- Hohe Affinität und Leidenschaft für die Fahrradbranche und ihre Produkte
- Selbstständige, eigenverantwortliche und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicheres Auftreten, starke Kommunikationsfähigkeiten und ausgeprägte Teamorientierung

- Flexibilität, Ehrgeiz sowie hohe Reisebereitschaft
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb sowie sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Wohnort idealerweise im Vertriebsgebiet

Deine Aufgaben:

- Du verantwortest den aktiven Vertrieb unserer Produkte und betreust unsere Fachhandelskunden in Deinem Vertriebsgebiet.
- Du setzt unsere Vertriebskonzepte im Außendienst erfolgreich um und unterstützt unsere Handelspartner mit kompetenter Beratung sowie praxisnahen Schulungen.
- Du pflegst bestehende Kundenbeziehungen, stärkst die langfristige Zusammenarbeit und baust Dein Netzwerk kontinuierlich aus.
- Du gewinnst neue Kunden und entwickelst Dein Vertriebsgebiet strategisch und nachhaltig weiter.
- Du repräsentierst unser Unternehmen als kompetenter Ansprechpartner auf Messen, Händlerveranstaltungen und weiteren Branchenevents.

Das bieten wir Dir:

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgabe in einer dynamischen und zukunftsorientierten Fahrradbranche
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und viel Gestaltungsspielraum bei einem der innovativsten Unternehmen der Bike-Branche
- Eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung
- Ein strukturiertes Onboarding sowie regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen für Deine fachliche und persönliche Entwicklung
- Moderne Arbeitsmittel, einen Firmenwagen sowie attraktive Corporate Benefits
- Einen sicheren, unbefristeten Arbeitsplatz in einem engagierten Team mit viel Raum für Eigeninitiative und neue Ideen
- Eine offene Unternehmenskultur mit einem wertschätzenden Miteinander und einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit
- Eine ausgewogene Work-Life-Balance mit der Möglichkeit, Beruf und Privatleben optimal zu vereinbaren

Klingt nach Dir?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung inklusive Lebenslauf und frühestmöglichem Eintrittstermin

Du machst mit uns den Unterschied

Kontakt: Deine Bewerbung sendest Du bitte per E-Mail an:

Peter.Boettcher@Yuccie-Bikes.com