WIR SUCHEN DICH.

BRAND SALES SPECIALIST EXKLUSIVMARKEN BIKE / SPORT UND OUTDOOR (M/W)

VERTRIEBSREGION: SÜDWEST DEUTSCHLAND

UNSER UNTERNEHMEN

Die Hermann Hartje KG steht für Bewegung. Als Hersteller von Kompletträdern und Distributionspartner für Markenhersteller ist die Hartje KG verlässlicher Partner für den qualifizierten Fachhandel und viele Hersteller. Partnerschaftlicher Umgang mit Mitarbeitern, Kunden und Lieferanten sind Motor und Garant für den Jahre anhaltenden Erfolg unseres Unternehmens. Hast du Lust, Power, Kreativität und Begeisterung am Markenvertrieb von weltweit anerkannten, etablierten Bike, Sport und Outdoor Marken? Verstehst du dich als moderner sales professional, mit Vertriebserfahrung und aktivem Netzwerk in den Branchen? Dann lies jetzt weiter…

DIE POSITION / DEINE AUFGABEN UND VERANTWORTUNG

Du bist als Brand Sales Specialist Bike I Sport & Outdoor für das Vertriebsgebiet Deutschland Südwest verantwortlich. Als Brand Specialist übernimmst du aus Überzeugung und mit viel Professionalität folgende Aufgaben.

- Umsatz- und Budgetverantwortung der zugewiesenen Vertriebsregion
- Mit Herz und Verstand gewinnst du systematisch Neukunden, motivierst und bindest Bestandskunden langfristig an die Vertriebsmarken und an unser Unternehmen
- Du entwickelst Verkaufspläne und weißt wie die Ziele zu erreichen sind
- Durch deine umgängliche, professionelle Art und Arbeitsweise bist du Partner, Berater und erste Ansprechperson der Kunden in deiner Vertriebsregion
- Du führst Produktschulungen bei deinen Vertriebspartnern durch
- Du nimmst aktiv an Messen und Veranstaltungen teil
- Du organisierst regionale Kundenevents und förderst diese durch deine Anwesenheit

DEINE VORAUSSETZUNGEN

- Du verfügst über eine kaufmännische oder vergleichbare Ausbildung, mind. 2-3 Jahre nachgewiesene Berufserfahrung im Bike- (IBD), Sport- und Outdoorfachhandel
- Du verfügst über ein aktives Händlernetzwerk in den Bereichen IBD, Sport und Outdoor
- Du hast ein umfängliches Bewußtsein für Markenartikelvertrieb
- Du bist kundenorientiert ohne dabei die Unternehmensziele und Unternehmenswerte aus dem Auge zu verlieren
- Du hast die Motivation Dinge und dich selbst (draußen) zu bewegen - und in Bewegung zu halten
- Du bist es gewohnt selbstständig zu arbeiten, trotzdem ein Teamplayer, bist positiv neugierig, hast ein sicheres verbindliches Auftreten, kannst dich durchsetzen und bist sicher in Verhandlungen
- MS Office Programme zu bedienen und anzuwenden sind für dich Alltag und selbstverständlich
- Intensive Reisetätigkeiten im Vertriebsgebiet bereiten dir Freude
- Englisch in Wort und Schrift sind von Vorteil

WAS WIR DIR BIETEN

- Ein junges dynamisches Arbeitsumfeld mit einem sicheren, modernen Arbeitsplatz, Teamspirit und Fair Play
- Hohe Eigenverantwortung mit Platz für Eigeninitiative
- Eine verantwortungsvolle, spannende Aufgabe mit viel Potential zur Weiterentwicklung in einem Unternehmen, dass viel Wert auf beidseitige Loyalität, Qualität und Beständigkeit legt
- Eine langfristige Perspektive und sorgfältige Einarbeitung
- Attraktives Gehaltspaket, ein KFZ auch zur privaten Nutzung

INTERESSE GEWECKT?

Wir freuen uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen. Bitte den frühesten Eintrittstermin und Gehaltswunsch angeben. Eine Beschäftigung als freier Mitarbeiter ist nicht vorgesehen.

HARTJE

Hermann Hartje KG

Deichstr. 120-122
27318 Hoya

Bewerbung per e-Mail an:
personal@hartje.de

www.hartje.de