



Seit 125 Jahren zählt die MAGURA in den Bereichen Hydraulik, Mechanik und Kunststofftechnik zu den führenden Anbietern. Mit Innovationskraft und beispielhafter Qualität bauen wir unsere Stellung im Markt weiter aus. Die MAGURA-Familie zählt in Europa, Asien und in den USA rund 550 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Als weltweit aktives und erfolgreiches Familienunternehmen zeichnen uns Herzblut und Leidenschaft sowie ein verantwortungsvolles Miteinander aus. MAGURA entwickelt, produziert und vermarktet High-Tech-Komponenten für Zweiräder. Ob City- oder Mountainbike, ob e-Bike oder Trekking-Rad, ob Motorrad, Scooter oder Motocross-Maschine – wir sind mit hoher Kompetenz Teil dieser Produktwelten. Mit unseren Produkten sorgen wir für mehr Fahrspaß und Sicherheit.

Werden Sie Teil eines erfolgreichen Teams. Wir suchen eine/n **Junior Key Account Manager Bike (m/w)**

Ihre Aufgaben:

- Betreuung von OEM Kunden Fahrrad oder Neukunden aus dem Bereich E-Mobility
- Erarbeitung von Kundenstrategien
- Kontinuierliche Marktbeobachtung, Initiierung von Produktideen und Kundenprojekten beim Produktmanagement
- Verantwortung für Kundenprojekte in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement und der Entwicklung
- Regelmäßige Kundenbesuche und Vorstellung von Produkten beim Kunden
- Erstellung und Bearbeitung von Angeboten
- Auftragsabschluss
- Kundenbetreuung bei Messen und Events
- Dokumentation und Bewertung von Kundenanforderungen
- Mitwirkung an Verbesserungsprozessen
- Erstellung der Budget- und Jahresplanung sowie der monatlichen Absatzplanung

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (höherwertige Zusatzausbildung von Vorteil)
- Bike-Affinität
- Erfahrungen im Vertrieb und in der direkten Kundenbetreuung
- Fahrradmarkt-Kenntnisse wären vorteilhaft
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Souveränität, Verhandlungsgeschick und ausgeprägte Ergebnisorientierung
- Unternehmerisches Denken, hohe Belastbarkeit und Teamorientierung
- Hohe Flexibilität und Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen neben anspruchsvollen Aufgaben in einer positiven Arbeitsatmosphäre, eine markt- und leistungsgerechte Vergütung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an personal@magura.de. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!