

Territory Manager in Deutschland (Außendienst Mitarbeiter)**TREK / DIAMANT / BONTRAGER****Gebiet: Niedersachsen (inkl. Hamburg und Bremen), Schleswig-Holstein und Mecklenburg-Vorpommern**

TREK Bicycle Corporation ist einer der führenden Hersteller von Fahrrädern und Accessoires mit über 2000 Mitarbeitern in 22 Niederlassungen weltweit.

Seit über 40 Jahren bauen wir innovative Räder und entwickeln Sie stetig weiter. Wer bei uns arbeitet, kann seine Ideen in einem internationalen Umfeld mit starker Kundenorientierung verwirklichen.

Als Territory Manager übernehmen Sie ein etabliertes Verkaufsgebiet mit viel Neuhändler-Potenzial für unsere Radmarken TREK und DIAMANT, sowie unsere BONTRAGER Zubehörpalette.

Sie stellen die Kundenbetreuung vor Ort sicher und berichten in Ihrer Funktion direkt an den Vertriebsleiter. Der Firmensitz für die Länder Deutschland, Österreich und der Schweiz ist in Dübendorf – Nähe Zürich / Schweiz.

Als idealer Kandidat für diese Position nutzen Sie Ihre strategische Arbeitsweise, Ihr Fachwissen und Ihre begeisterte Art um Ihre Kunden durch viel direkten Kundenkontakt mitreißen zu können. Absolute Zuverlässigkeit und ausgeprägtes Engagement für unsere Firma und Ihre Kunden sind für Sie selbstverständlich. Promotions-Einsätze für Ihre Kunden und unsere Firma sind für Sie auch an Wochenenden kein Hindernis.

Trotz des selbständigen Arbeitens im Verkaufsgebiet sind Sie ein Teamplayer, der im Austausch mit Kollegen gut harmonisiert.

Aufgaben:**Kundenbetreuung / Verkauf / Betriebsberatung**

- Beratung und Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Ausbau des Fachhändlernetzwerkes durch stark fokussierte Neuhändlerakquise
- Aktiver Verkauf der Produktpalette
- Betriebsberatungen (C.I. Events) für die Verbesserung von Händlerkompetenzen und Kundenbindungen
- Analyse des Marktpotenzials Ihres Gebietes und Ausarbeitung von Plänen um den Marktanteil aktiv zu erhöhen

Produktpräsentation / Händlerschulung / Technischer Support

- Präsentation der jeweils aktuellen Modellpalette
- Schulung des Personals unserer Fachhändler
- Technische Unterstützung für die Fachhändler vor Ort



Messe-, Event- und Ausstellungssupport

- Planung, Koordination und selbständige Durchführung von Händlerevents und kleinen Messe- und Eventauftritten
- Mithilfe bei Firmen- und Test-Veranstaltungen wie Trek World

Anforderungen:**Beruflich**

- Hohe Affinität mit dem Thema Fahrrad
- Sehr strukturierte und strategische Arbeitsweise
- Vertiefte Branchenkenntnisse
- Bereitschaft zu hoher Reiseaktivität
- Technisches Grund Know-how im Bereich Fahrrad, Fahrwerke, E-Bikes
- Verkaufstalents

Informatik/PC

- Sicherer Umgang mit Microsoft-Office-Programmen
- Gewandter Umgang mit Internet / E-Mail
- Guter Umgang mit Präsentationstools aller Art

Sprachen

- Muttersprache Deutsch
- Gute Englisch Kenntnisse

Persönlich

- Überdurchschnittliche Customer Service Mentalität
- Überzeugendes Auftreten, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Gewissenhafte und proaktive Arbeitsweise
- Teamplayer
- Aktiver Radfahrer mit hoher Affinität zu unseren Produkten

Bewerbungen an:

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:

Frau Miriam Di Maso, HR,
E-Mail: miriam_dimaso@trekbikes.com

oder per Post an:

Trek Fahrrad GmbH, z.Hd. Miriam Di Maso, Stettbachstr. 2, CH-8600 Dübendorf.

